

IDEAL TECNOLOGIAS DE NICARAGUA

Manual de usuario del Sistema web GOTA

Wilbert Rojas – Ronald Pravia





Tabla de contenido

1.	Introducción	1
2.	Objetivo	1
3.	Alcance	1
4.	Conceptos Importantes	2
	Permisos del Sistema	2
	Perfiles de Usuario	3
	Acceso a la Aplicación	3
	Cambio de Contraseña	6
5.	Módulos del Sistema	7
	Módulo de proforma	7
	Registrar proformas	7
	Consultar proformas	. 15
	Módulo de venta	. 17
	Registrar ventas	. 17
	Consultar ventas	. 25
	Módulo de Clientes	. 27
	Módulo de Visitas	. 44
	Gestor de reportes	. 52
	Componentes de la pantalla del gestor de reportes	. 52
	Generar reporte	. 53
	Exportar reporte	. 54
	Módulo de inventario	. 55
	Registrar entradas	. 55
	Registrar salidas	. 58
	Módulo de Encuestas	. 61
	Módulo de Funcionarios	. 71
	Distribuidores	. 71
	Técnicos	. 76
	Módulo de catálogo de productos	. 81
	Materiales	. 81
	Sistemas de irrigación	. 85





Módulo de Descuentos/Comisiones	90
Descuentos	90
Comisión	
Módulo de seguridad	
Administración de usuarios	
Roles de usuario	
Módulo de mantenimiento	
Mantenimiento de parámetros	



1. Introducción

La gestión del soporte en cualquier ámbito de los sistemas de información (tanto si se trata de soporte interno o para usuarios externos), requiere del uso de herramientas apropiadas que nos permitan hacer un seguimiento de los procesos y tareas, realizar acciones de control o reporting, así como documentar adecuadamente las acciones realizadas.

El presente documento está dirigido a facilitar al usuario el manejo los formularios y la administración del Sistema Web GOTA.

El Sistema web GOTA es una aplicación web que permitirá llevar un control de los datos que se obtienen durante el ciclo de venta ejecutada en IDEal Tecnologías de Nicaragua.

2. Objetivo

Guiar al usuario, a través de descripciones y capturas de pantallas del sistema, para que haga un uso correcto del Sistema Web GOTA.

3. Alcance

El documento es elaborado para la empresa IDEal Tecnologías de Nicaragua, orientado a guiar el proceso de registro de información en los diferentes módulos del Sistema Web GOTA.



4. Conceptos Importantes

Permisos del Sistema

A continuación se detallan los permisos del sistema:

- 101 Generar proformas
- 102 Consultar proformas
- 103 Consultar todas las proformas
- 151 Registrar ventas
- 152 Consultar ventas
- 153 Consultar todas las ventas
- 201 Registrar clientes
- 202 Consultar clientes
- 203 Actualizar clientes
- 301 Generar visitas
- 302 Registrar resultado de encuesta
- 304 Consultar visitas
- 305 Consultar encuestas
- 401 Generar reportes
- 501 Registrar entrada a inventario
- 502 Registrar salida de inventario
- 601 Registrar distribuidores
- 602 Consultar distribuidores
- 603 Registrar técnicos
- 604 Consultar técnicos
- 701 Registrar materiales
- 702 Consultar materiales
- 703 Registrar sistemas de irrigación
- 704 Consultar sistemas de irrigación
- 705 Consultar catálogo de productos
- 801 Registrar descuentos
- 802 Consultar descuentos
- 803 Registrar comisiones
- 804 Consultar comisiones
- 901 Registrar usuarios
- 902 Consultar usuarios



- 903 Modificar usuarios
- 904 Registrar perfiles de usuario
- 905 Consultar perfiles de usuario
- 906 Modificar perfiles de usuario
- 1001 Configurar parámetros
- 1002 Configurar catálogos del sistema

Perfiles de Usuario

El sistema contiene dos perfiles iniciales de usuarios:

Perfil	Descripción
Administrador	Administrador del sistema
Técnico/Distribuidor	Usuario que puede visualizar o generar proforma.

El sistema permite crear nuevos perfiles en el cual el administrador puede asignar los permisos que desee, para posteriormente asignarlo a un usuario.

Acceso a la Aplicación

El sistema web GOTA es una aplicación que puede ser accedida desde cualquier navegador de internet.

El usuario debe ingresar a un navegador web (explorer, Chrome). Una vez cargada la página, se visualiza la pantalla de inicio de la empresa en donde se describe un poco los sistemas de riego por goteo y las ventajas que estos poseen, así como también imágenes relacionadas con la empresa. En el menú principal también se pueden observar las opciones de Productos, Nuestra Empresa y Contáctenos.







Para acceder al Sistema web GOTA, el usuario debe dar clic en el vínculo <u>Iniciar sesión</u>. Mediante este vínculo se visualizará una pantalla en donde se le solicita al usuario ingresar los datos de autenticación que serán entregados por el usuario administrador del sistema.



Para comenzar a utilizar el sistema GOTA debe ingresar su nombre de usuario y contraseña y presionar el botón "Iniciar sesión".



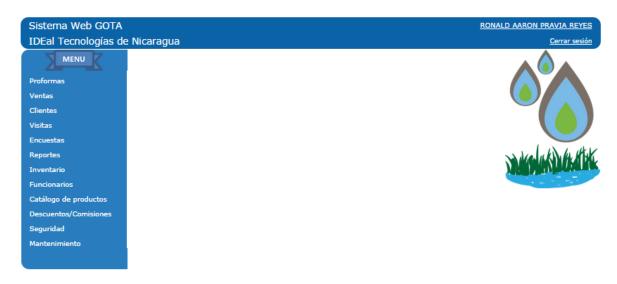




Si los datos del usuario no son correctos el sistema muestra un mensaje de error: "Nombre de usuario o contraseña incorrecta".



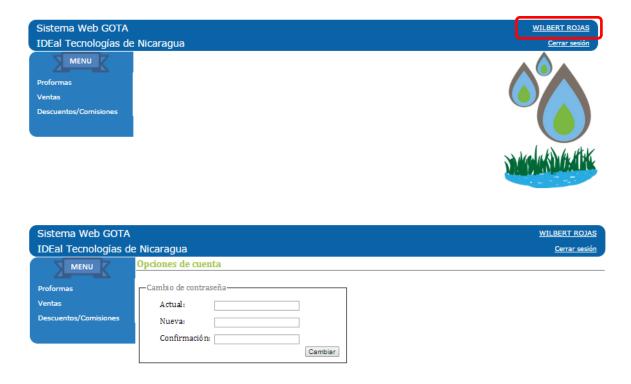
Si el nombre de usuario y clave ingresados son válidos el sistema le ofrece al usuario las opciones a las que tiene permiso según su perfil asociado, y por defecto muestra en la página principal con el menú en la parte izquierda.





Cambio de Contraseña

En la página principal del sistema se puede observar en la esquina superior derecha el nombre del usuario en forma de vínculo. Para poder cambiar la contraseña el usuario da clic en este enlace, el cual permitirá visualizar una nueva pantalla que permitirá cambiar los datos de autenticación del usuario.

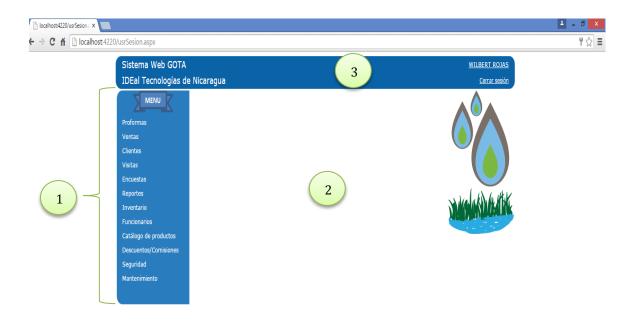


Para realizar el cambio de contraseña el usuario debe ingresar la clave actual, la nueva clave y nuevamente la nueva clave para su confirmación, luego se debe dar clic en el botón "cambiar".





5. Módulos del Sistema



- 1 Zona de Menú
- 2 Zona centro o área de trabajo
- 3 Zona de títulos

El sistema web GOTA se compone de varios módulos y se encuentran en la zona de menú.

Módulo de proforma

Módulo encargado de la emisión de proformas. Este módulo presenta las siguientes funcionalidades:

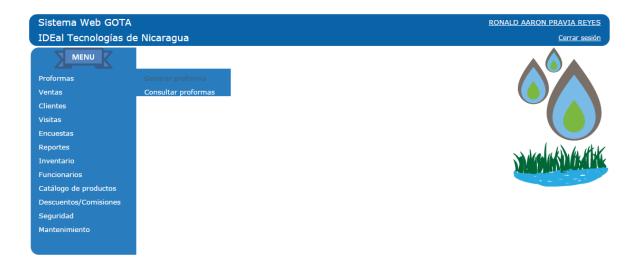
- Generar proformas
- Consultar proformas

Registrar proformas

En el **menú vertical**, posicionarse sobre el menú **Proformas** y hacer clic en la opción **Generar proforma**.

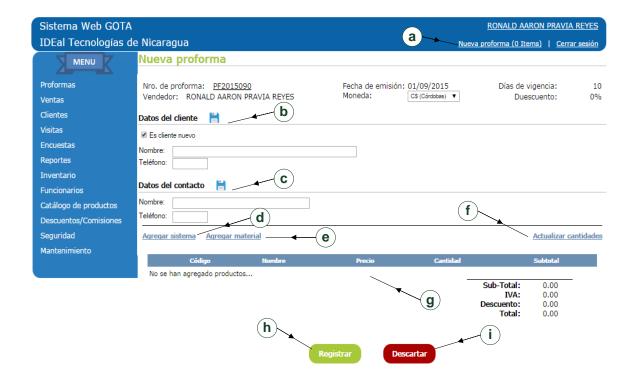








Componentes de la pantalla nueva proforma



a. Acceso rápido a nueva proforma

Permite regresar a la pantalla de nueva proforma. El texto entre paréntesis indica la cantidad de productos (Sistemas o Materiales) agregados a la proforma.

b. Opciones del cliente

Agrupa los campos para ingresar los datos de cliente nuevo o buscar y seleccionar un cliente de una tabla.

c. Opciones del contacto

Agrupa los campos para ingresar los datos de contacto del cliente.

d. Enlace al catálogo de sistemas

Permite abrir el catálogo de sistemas disponibles para agregar a la proforma.



e. Enlace al catálogo de materiales

Permite abrir el catálogo de materiales disponibles para agregar a la proforma.

f. Botón para actualizar cantidades

Actualiza la cantidad (Cantidad de sistemas o cantidad de materiales) de cada detalle de la proforma

g. Detalle de proforma

Se muestra el detalle de sistemas y materiales agregados a la proforma. Permite eliminar materiales y cambiar la cantidad de cada detalle.

h. Botón de registro

Registra la proforma y emite un documento de la proforma.

i. Botón de cancelación

Cancela el registro de la proforma.

Registrar datos del cliente

a. Si se va a emitir una proforma para cliente nuevo:

Ilustración 1: Opciones del cliente



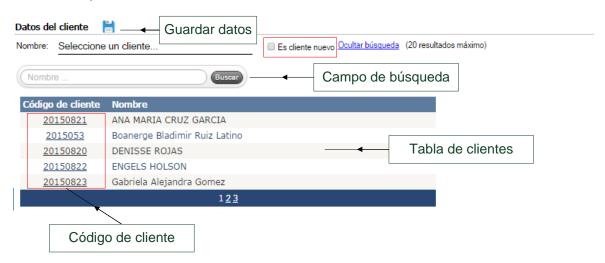
- i. El campo **"Es cliente nuevo"** debe estar con el check activado.
- ii. Ingresa el nombre y el teléfono del cliente.
- iii. Hacer clic sobre el botón "Guardar datos".



**Nota: Después de ingresar o cambiar el texto en los campos de clientes, se debe hacer clic en el botón "Guardar datos".

b. Si se va a emitir una proforma para cliente existente:

Ilustración 2: Opciones del cliente



- i. El campo **"Es cliente nuevo"** debe estar con el check desactivado.
- ii. Ingresa el nombre del cliente en el campo de búsqueda.
- iii. Hacer clic sobre el botón "Buscar".
- iv. Seleccionar de la **tabla de clientes** el registro deseado haciendo clic sobre el campo **código de cliente**.
- v. Hacer clic sobre el botón "Guardar datos".

**Nota: Después de seleccionar o cambiar un cliente existente, se debe hacer clic en el botón "Guardar datos".

Registrar datos del contacto

Ilustración 3: Opciones del contacto



- i. Ingresa el nombre y el teléfono del contaco.
- ii. Hacer clic sobre el botón "Guardar datos".

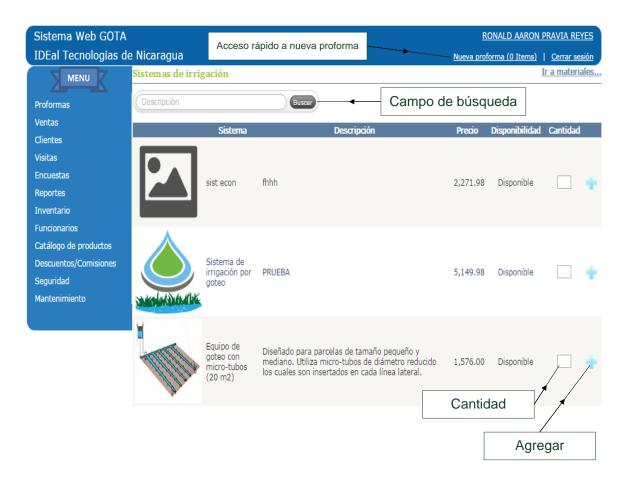


**Nota: Después de ingresar o cambiar el texto en los campos de clientes, se debe hacer clic en el botón "Guardar datos".

Agregar sistemas al detalle de la proforma



i. Hacer clic sobre el link "Agregar sistema". Se mostrará la pantalla de catálogo de sistemas.



ii. Completar el campo **"Cantidad"** y hacer clic en el botón **"Agregar"** que corresponde con el sistema que queremos añadir a la proforma.



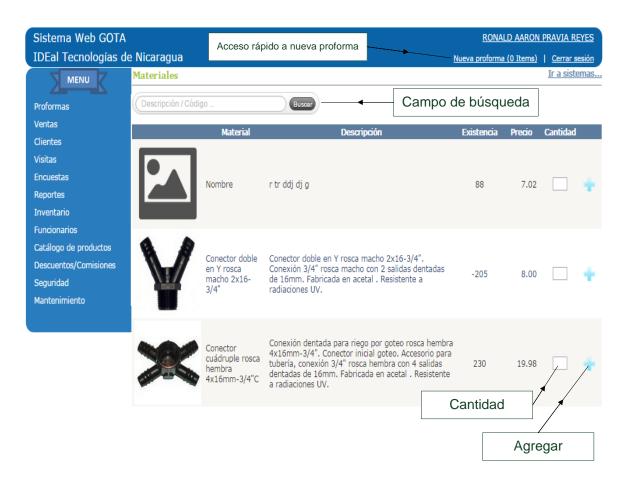


- iii. Repetir el paso anterior para cada sistema a ser añadido a la proforma.
- iv. Para regresar a la pantalla de registro de la proforma, hacer clic al link "Acceso rápido a nueva proforma".

Agregar materiales al detalle de la proforma



i. Hacer clic sobre el link "Agregar material". Se mostrará la pantalla de catálogo de materiales.





- ii. Completar el campo "Cantidad" y hacer clic en el botón "Agregar" que corresponde con el material que queremos añadir a la proforma.
- iii. Repetir el paso anterior para cada material a ser añadido a la proforma.
- iv. Para regresar a la pantalla de registro de la proforma, hacer clic al link "Acceso rápido a nueva proforma".

Confirmar la proforma



i. Hacer clic sobre el botón **"Registrar"**. Se mostrará un diálogo de confirmación.



ii. Hacer clic sobre el botón "Sí". Se mostrará un diálogo informando el registro de la proforma.



iii. Hacer clic sobre el botó "Ok". Se cargará el documento de proforma.

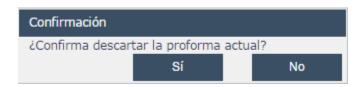




Descartar la proforma



i. Hacer clic sobre el botón **"Descartar"**. Se mostrará un diálogo de confirmación.



ii. Hacer clic sobre el botón "Sí". Se mostrará la pantalla de inicio.

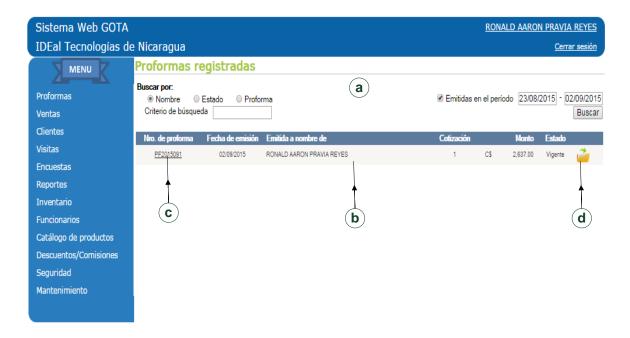
Consultar proformas

En el **menú vertical**, posicionarse sobre el menú **Proformas** y hacer clic en la opción **Consultar proforma**.





Componentes de la pantalla proformas registradas



a. Panel de búsqueda

Permite elegir el criterio de búsqueda de proformas, ya sea por nombre del cliente, estado de la proforma o número de proforma, en un período de fechas específico o sin indica fechas.

b. Lista de proformas

Muestra las proformas registradas bajo los criterios de búsqueda elegidos en "Panel de búsqueda".

c. Botón de consulta

Muestra la pantalla de consulta de proforma con la información correspondiente a la proforma seleccionada.

d. Botón de impresión

Muestra el formato generado al momento de registrar la proforma.





i. Se completan los criterios de búsqueda y se hace clic sobre el botón "Buscar".

Módulo de venta

Módulo encargado del registro de ventas. Este módulo presenta las siguientes funcionalidades:

- Registrar ventas
- Consultar ventas

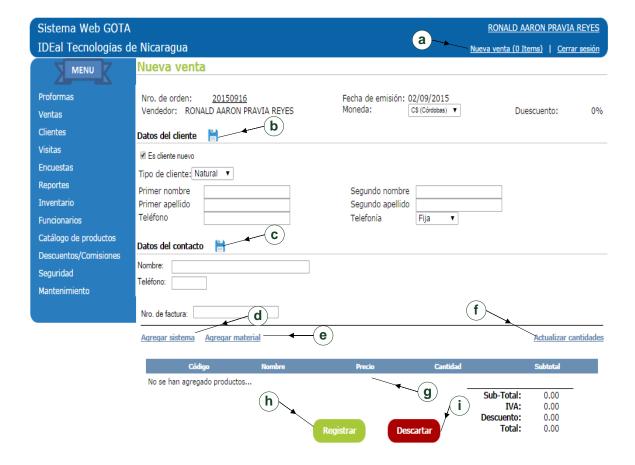
Registrar ventas

En el **menú vertical**, posicionarse sobre el menú **Ventas** y hacer clic en la opción **Registrar venta**.





Componentes de la pantalla de nueva venta:



a. Acceso rápido a nueva venta

Permite regresar a la pantalla de nueva venta. El texto entre paréntesis indica la cantidad de productos (Sistemas o Materiales) agregados a la venta.

b. Opciones del cliente

Agrupa los campos para ingresar los datos de cliente nuevo o buscar y seleccionar un cliente de una tabla.

c. Opciones del contacto

Agrupa los campos para ingresar los datos de contacto del cliente.

d. Enlace al catálogo de sistemas



Permite abrir el catálogo de sistemas disponibles para agregar a la venta.

e. Enlace al catálogo de materiales

Permite abrir el catálogo de materiales disponibles para agregar a la venta.

f. Botón para actualizar cantidades

Actualiza la cantidad (Cantidad de sistemas o cantidad de materiales) de cada detalle de la venta.

g. Detalle de proforma

Se muestra el detalle de sistemas y materiales agregados a la venta. Permite eliminar materiales y cambiar la cantidad de cada detalle.

h. Botón de registro

Registra la venta y emite un documento de la venta.

i. Botón de cancelación

Cancela el registro de la venta.

Registrar datos del cliente

a. Si se va a emitir una venta para cliente nuevo:

Ilustración 4: Opciones del cliente





- i. El campo **"Es cliente nuevo"** debe estar con el check activado.
- ii. Ingresa el nombre y el teléfono del cliente.
- iii. Hacer clic sobre el botón "Guardar datos".

**Nota: Después de ingresar o cambiar el texto en los campos de clientes, se debe hacer clic en el botón "Guardar datos".

b. Si se va a emitir una venta para cliente existente:

Ilustración 5: Opciones del cliente



- iv. El campo "Es cliente nuevo" debe estar con el check desactivado.
- v. Ingresa el nombre del cliente en el campo de búsqueda.
- vi. Hacer clic sobre el botón "Buscar".
- vii. Seleccionar de la **tabla de clientes** el registro deseado haciendo clic sobre el campo **código de cliente**.
- viii. Hacer clic sobre el botón "Guardar datos".

**Nota: Después de seleccionar o cambiar un cliente existente, se debe hacer clic en el botón "Guardar datos".



Registrar datos del contacto

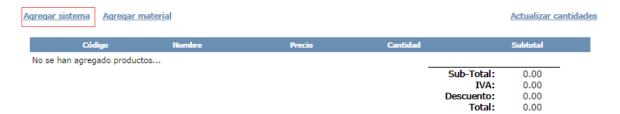
Ilustración 6: Opciones del contacto



- ix. Ingresa el nombre y el teléfono del contacto.
- x. Hacer clic sobre el botón "Guardar datos".

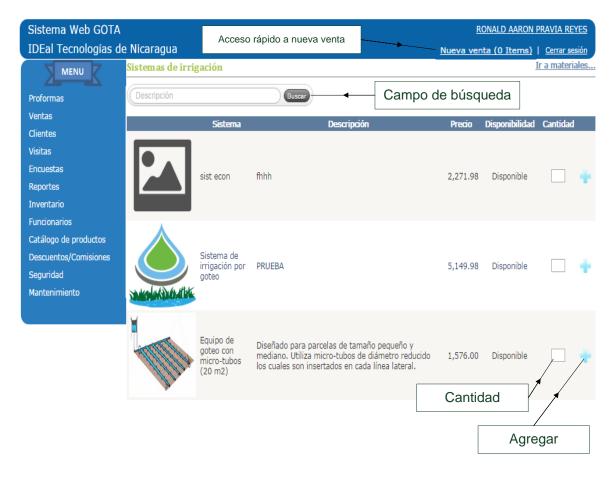
**Nota: Después de ingresar o cambiar el texto en los campos de clientes, se debe hacer clic en el botón "Guardar datos".

Agregar sistemas al detalle de la venta



xi. Hacer clic sobre el link **"Agregar sistema"**. Se mostrará la pantalla de catálogo de sistemas.





- xii. Completar el campo "Cantidad" y hacer clic en el botón "Agregar" que corresponde con el sistema que queremos añadir a la proforma.
- xiii. Repetir el paso anterior para cada sistema a ser añadido a la proforma.
- xiv. Para regresar a la pantalla de registro de la proforma, hacer clic al link "Acceso rápido a nueva venta".

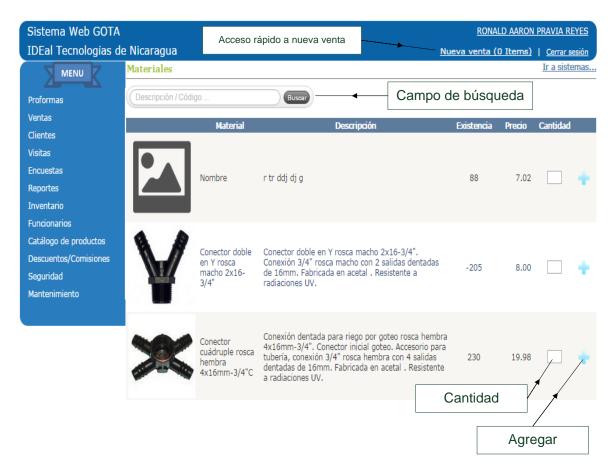
Agregar materiales al detalle de la venta



i. Hacer clic sobre el link "Agregar material". Se mostrará la pantalla de catálogo de materiales.





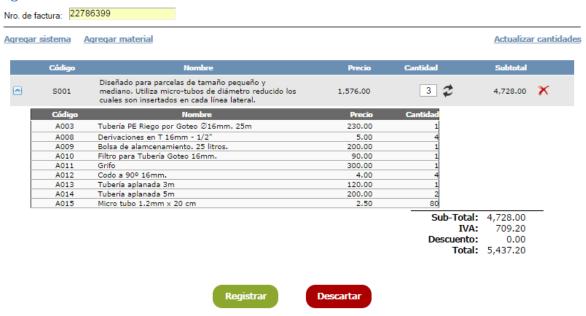


- ii. Completar el campo **"Cantidad"** y hacer clic en el botón **"Agregar"** que corresponde con el material que queremos añadir a la proforma.
- iii. Repetir el paso anterior para cada material a ser añadido a la proforma.
- iv. Para regresar a la pantalla de registro de la proforma, hacer clic al link "Acceso rápido a nueva venta".





Registrar la venta



i. Ingresar el número de factura, luego hacer clic sobre el botón
 "Registrar". Se mostrará un diálogo de confirmación.



ii. Hacer clic sobre el botón "Sí". Se mostrará un diálogo informando el registro de la proforma.



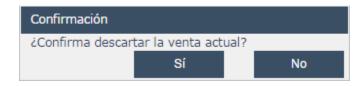
iii. Hacer clic sobre el botó "Ok". Se cargará el documento boleta de venta.



Cancelar la venta



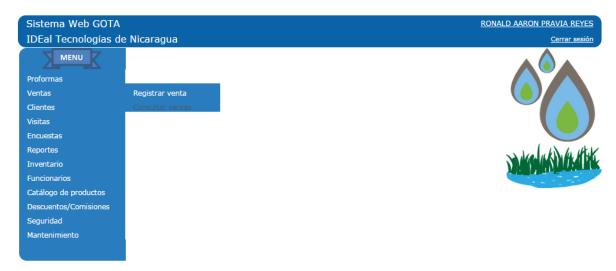
i. Hacer clic sobre el botón **"Descartar"**. Se mostrará un diálogo de confirmación.



ii. Hacer clic sobre el botón "Sí". Se mostrará la pantalla de inicio.

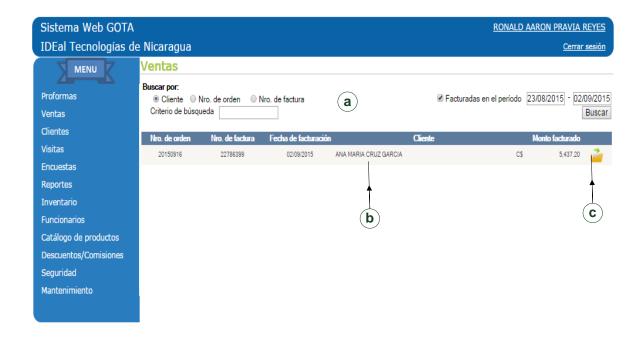
Consultar ventas

En el **menú vertical**, posicionarse sobre el menú **Ventas** y hacer clic en la opción **Consultar ventas**.





Componentes de la pantalla proformas registradas



a. Panel de búsqueda

Permite elegir el criterio de búsqueda de ventas, ya sea por nombre del cliente o número de factura, en un período de fechas específico o sin indica fechas.

b. Lista de ventas

Muestra las ventas registradas bajo los criterios de búsqueda elegidos en "Panel de búsqueda".

c. Botón de impresión

Muestra el formato generado al momento de registrar la venta.





i. Se completan los criterios de búsqueda y se hace clic sobre el botón "Buscar".

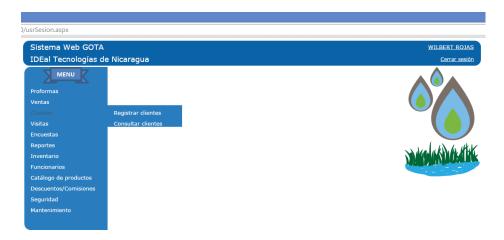
Módulo de Clientes

Módulo encargado del registro de la información correspondiente a los clientes que adquieren un producto o servicio de IDEal tecnologías de Nicaragua. Este módulo presenta las siguientes funcionalidades:

- Registrar Clientes
- Consultar Clientes
- Editar Clientes
- Programar una visita

✓ Registrar Clientes

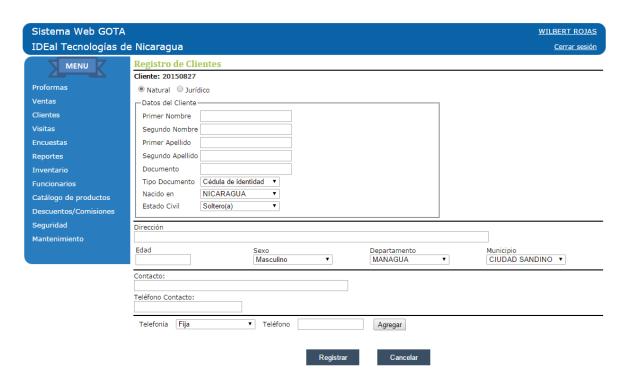
Para registrar un cliente haga clic en el vínculo Clientes/Registrar Clientes en la zona de menú.



A continuación se presentará una pantalla en el área de trabajo con los datos que deben ingresarse del cliente. El código del cliente se generará de forma automática cada vez que se ingrese al formulario. Los datos que se ingresan del cliente variaran dependiendo del tipo de cliente que se seleccione (Natural, Jurídico).

Datos del cliente Natural

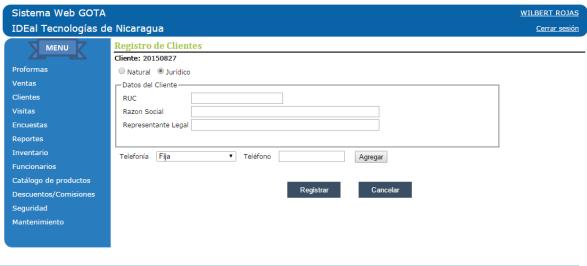




Campo	Descripción	Obligatorio
Primer Nombre	Primer nombre del cliente	Si
Segundo Nombre	Nombre complementario del cliente	No
Primer Apellido	Primer apellido del cliente	Si
Segundo Apellido	Apellido complementario del cliente	No
Documento	Documento de identidad del cliente	No
Tipo Documento	Tipo de documento del cliente. En caso que el cliente no tenga documento de identidad se debe dejar la opción N/A	Si
Nacido en	País de ubicación del cliente	Si
Estado Civil	Estado civil del cliente	Si
Dirección	Ubicación de la vivienda del cliente	Si
Edad	Edad del cliente cuando se ingresó en sistema	No
Sexo	Género del cliente (Masculino/Femenino)	Si
Departamento	Departamento donde vive el cliente	Si
Municipio	Municipio donde vive el cliente	Si
Contacto	Nombre de un referente del cliente	No
Tel. Contacto	Teléfono del referente del cliente	No
Teléfono	Teléfono del cliente	No



Datos del Cliente Jurídico



Campo	Descripción	Obligatorio
RUC	Número ruc de la entidad jurídica	Si
Razón Social	Nombre del entidad jurídica	Si
Representante Legal	Nombre de la persona que representa a la entidad jurídica	Si
Teléfono	Teléfono de la entidad jurídica	No

Para poder registrar el teléfono de un cliente ya sea este una persona natural o jurídica, primero debe seleccionar el tipo de telefonía (Fija, Movistar o Claro), después se debe ingresar el número de teléfono del cliente, y posteriormente dar clic en agregar. Luego se mostraré en la parte inferior una grilla con el número de teléfono y tipo de telefonía seleccionada. Se pueden agregar tantos números telefónicos como se deseen, y todos ellos quedaran asociados al cliente.



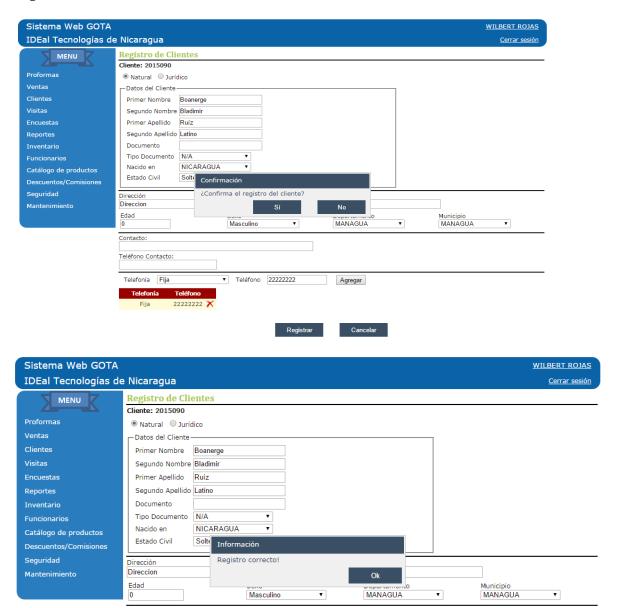
En caso de que ya no se necesite tener asociado algún número de teléfono del cliente, solo será necesario presionar la cruz roja a la derecha de cada fila de la grilla para desasociar dicho número.







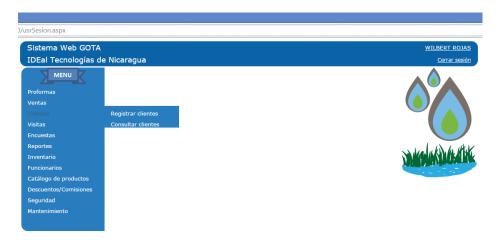
Una vez ingresados los datos del cliente, el usuario debe dar clic en "Registrar". Si los datos son correctos y fueron ingresados, el sistema mostrará un mensaje de que el registro fue correcto.





✓ Consultar Clientes

Para consultar uno o varios clientes haga clic en el vínculo Clientes/Registrar Clientes en la zona de menú.

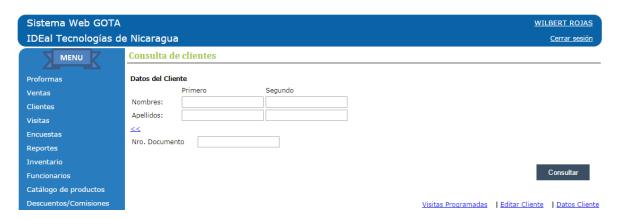


A continuación se presentará una pantalla en el área de trabajo con los parámetros de búsqueda para poder consultar los datos del cliente.

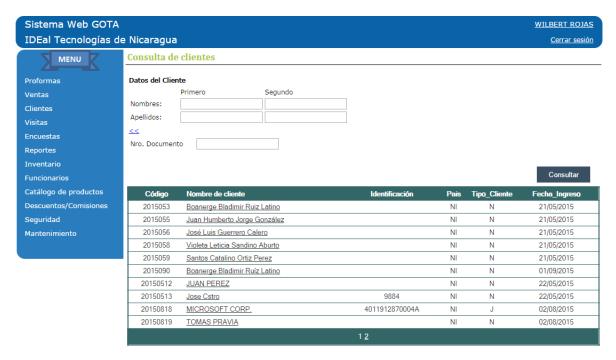


Para poder consultar a los clientes, es necesario llenar los parámetros principales de búsqueda (Nombres y Apellidos), luego se debe dar clic en el botón "Consultar". En caso de que se quiera buscar por el número de identificación del cliente se deben dejar los datos Nombres y Apellidos vacíos, luego se debe dar clic en el símbolo ">>" lo que mostrará el parámetro complementario de búsqueda, en esta caja de texto se ingresa el número de identificación y después se debe dar clic en el botón "Consultar".





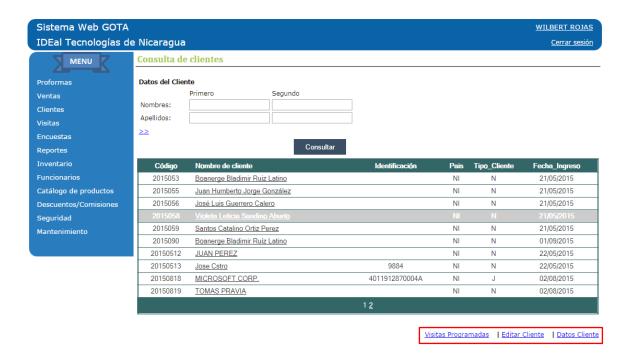
Una vez que se hayan llenado los parámetros de búsqueda y se haya dado clic en el botón "Consultar", se mostrará una grilla con el resultado de la búsqueda. La consulta que realiza el sistema a la base de clientes no es a través de una coincidencia exacta, por lo que se puede ingresar un nombre parcial. En casos de los parámetros de búsqueda se hayan dejado vacíos, el sistema mostrará un top de la base de clientes.



Visitas Programadas | Editar Cliente | Datos Cliente

Una vez se muestra en la grilla información básica de los clientes, se puede optar por realizar las siguientes acciones: Visitas Programadas, Editar Cliente, Datos Cliente. Para poder acceder a estas acciones, primero se debe seleccionar un cliente (dando clic en la fiala nombre que se encuentra subrayado) en la grilla de búsqueda y luego se da clic en cualquiera de las opciones.





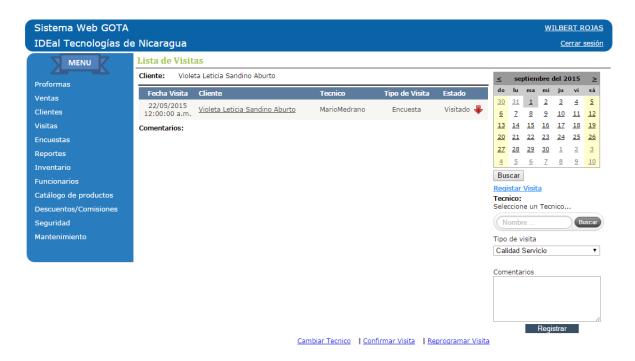
En caso de que se quiera acceder a las opciones sin haber seleccionado un cliente, se mostrará el mensaje "Debe seleccionar un cliente"



• Visitas Programadas

En esta opción se visualizan las visitas que se le han programado a un cliente o las que están pendientes de efectuarse. La información de la visita que se muestra es: Fecha de Visita, Nombre del Cliente, Nombre del técnico, Tipo de encuesta y el estado. En caso de que la visita posea un comentario, este se visualizará cuando se seleccione una visita.





En este formulario también se pueden consultar visitas por fecha, registrar nuevas visitas, confirmar una visita, reprogramar una visita, dar de baja a una visita o cambiar el técnico que realizará la visita. Para poder hacer uso de estas opciones (excepto la de consultar visitas por fecha) primero es necesario haber seleccionado una de las visitas que se muestran en la grilla de visitas.

Estados de visita

- 1 Pendiente
- 2 Visitado
- 3 Reprogramado
- 4 Baja

<u>Tipos de Visitas</u>

- 1 Calidad Servicio
- 2 Evaluación de Terreno
- 3 Evaluación de Sistema
- 4 Mantenimiento
- 5 Encuesta

Nota: No se podrán acceder a estas opciones si la visita se encuentra en estado 2 o 4.



Consultar visitas por fecha

Para poder consultar las visitas programadas del cliente, se debe seleccionar la fecha a ser consultada en el calendario que se encentra en la esquina superior derecha, luego se debe dar clic en el botón "Buscar" que se encentra debajo del calendario.

Registrar visitas

Permite programar una nueva visita a un cliente. Para poder registrar la visita se deben de tomar en cuenta los siguientes criterios:

- Solo se pueden programar visitar posteriores al día de hoy.
- Todos los campos son de carácter obligatorio.
- La cantidad de veces que un técnico puede realizar visitas por día está definido en el mantenimiento de parámetros: "Número máximo de visitas asignables a un técnico".
- No se pueden programar nuevas visitas si existe al menos una de ellas en estado pendiente.

Para poder registrar una visita se deben llenar los campos del panel de registrar visita que se encuentra en la parte derecha de la pantalla, y a continuación seguir los siguientes pasos:

- 1. Seleccionar en el calendario la fecha en que se realizará la visita.
- 2. Seleccionar el técnico que realizará la visita: Este se busca por nombre y se selecciona al escribir un nombre en la caja de texto y luego dando clic en el botón "buscar". Posteriormente, aparecerá una grilla con el nombre del técnico el cual debemos seleccionar. En esta grilla solo se muestran técnicos que se encuentren en estad activo.
- 3. Luego se seleccionar el tipo de visita a efectuarse.
- 4. Se ingresa un comentario u observación de ser necesario.
- 5. Se da clic en registrar.





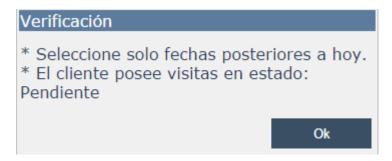


Si todos los datos son correctos al momento de realizar el ingreso de la visita se mostrará un mensaje: "¿Confirma el registro de la visita?". Si damos clic en el botón "si" se visualizará el mensaje "Registro correcto", lo que significa que la visita fue programada de forma correcta y esta queda en estado pendiente. Si damos clic en el botón "no", el sistema no realizará ninguna acción.





Si hay algún dato incorrecto o falta completar alguna información se mostrará un mensaje indicando la restricción o el/los campos que hacen falta por completar.



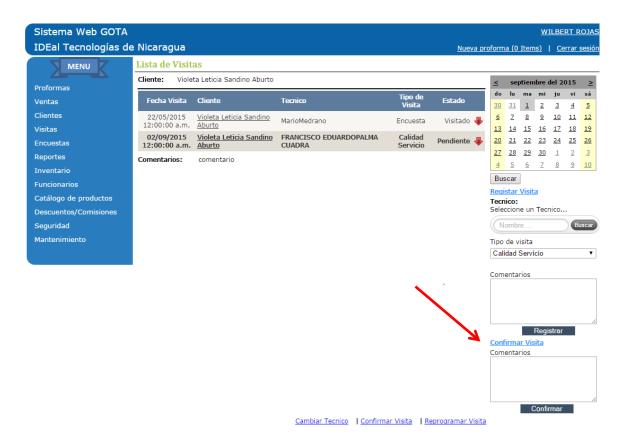
Confirmar visita

Esta opción se refiere a que una visita ya fue realizada por un técnico y que este ya visitó al cliente.

Para poder confirmar una visita primero se debe seleccionar la visita del cliente de la grilla de visitas, luego se debe dar clic en el vínculo Confirmar Visita. Este enlace permitirá mostrar un panel "Confirmar Visita" en la esquina inferior derecha. Aquí se debe ingresar algún comentario del resultado de la visita, luego se debe dar clic en el botón "Confirmar".

Una vez confirmada la visita esta cambiará a estado Visitado en la grilla de visitas, confirmando que el técnico ya realizó la visita al cliente.





Nota: Las visitas solo se pueden confirmar en fechas de sistema iguales o posteriores a la fecha en que se programó la visita.

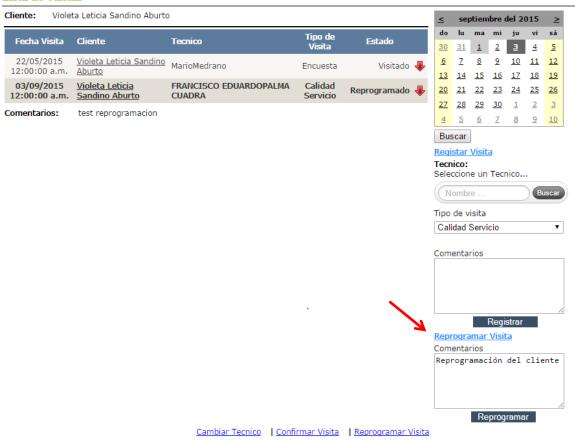
Reprogramar visita

Esta opción se utiliza en caso de que el cliente no pueda atender al técnico de la empresa. Se da la alternativa al cliente de poder reprogramar la visita a una fecha en la que el cliente esté disponible.

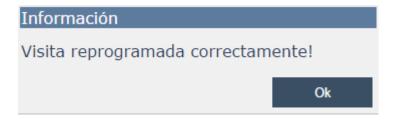
Para poder reprogramar una visita primero se debe seleccionar la visita del cliente de la grilla de visitas, luego se debe dar clic en el vínculo Reprogramar Visita. Este enlace permitirá mostrar el panel "Reprogramar Visita" en la esquina inferior derecha. Aquí se debe seleccionar la fecha de la nueva visita en el calendario ubicado en la parte superior, después se solicita al usuario ingresar algún comentario del motivo de la reprogramación de la visita, luego se debe dar clic en el botón "Reprogramar".



Lista de Visitas



Luego se pregunta al usuario si está seguro de ingresar la nueva fecha de la visita. Si da clic en el botón "si" se mostrará el mensaje "visita reprogramada correctamente", indicando que el cambio de la fecha se realizó satisfactoriamente, en caso contrario, no se realizará ninguna acción.



Una vez reprogramada la visita esta cambiará a estado Reprogramado en la grilla de visitas, para indicar que la visita ha sido reprogramada para otro día.

Nota: Las visitas solo se pueden reprogramar con fechas de visita posteriores a la fecha del sistema.



Baja de visita

Esta opción se utiliza en caso de que la empresa o el usuario encargado de la administración de las visitas consideren que la visita ya no se realizará.

Para poder dar de baja a una vista, se debe dar clic en el comando de baja (flecha roja hacia abajo) de la visita que se ubica en cada fila de la grilla de visitas. El sistema pedirá una confirmación por parte del usuario, de si está seguro de dar de baja a la visita.

Lista de Visitas



En caso de que el usuario confirme que se quiere dar de baja a la visita se mostrará el mensaje "Cambio de estado correcto", en caso contrario no se realizará ninguna acción.

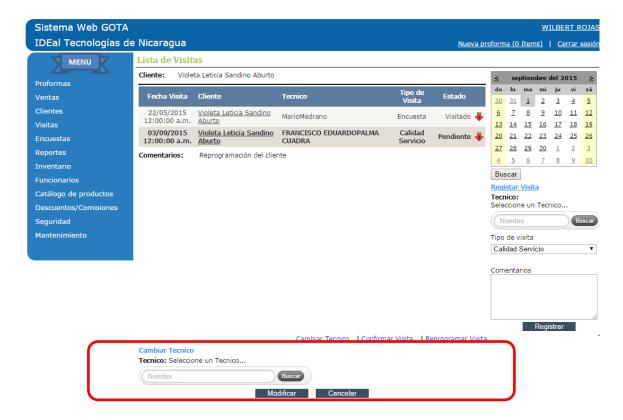


Cambiar técnico de visita

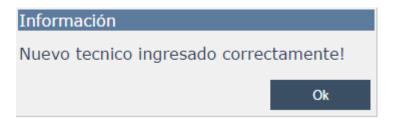
Esta opción permite cambiar al técnico encargado de realizar la visita de un cliente, este caso se puede dar debido a que el técnico el día de la visita no se encuentra disponible o por que el usuario encargado de administrar las visitas considera necesario el cambio.

Para poder cambiar al técnico que realizará una visita primero se debe seleccionar la visita del cliente de la grilla de visitas, luego se debe dar clic en el vínculo Cambiar Técnico. Este enlace permitirá mostrar el panel "Cambiar Técnico" en la parte inferior del formulario. Aquí se debe realizar una búsqueda del nuevo técnico y seleccionarlo de la grilla de técnicos que se mostrará después de dar clic en el botón "Buscar", luego se debe dar clic en el botón "Modificar".





Luego, en caso de que los datos se encuentren correctos el sistema solicitará una confirmación al usuario para asegurar que se desea realizar el cambio; sino se mostrará un mensaje de validación indicando hace falta completar alguna información. Si el usuario confirma el cambio del nuevo técnico el sistema mostrará el mensaje "Nuevo técnico ingresado correctamente", de lo contrario no se realzará ninguna acción.



Nota: Un técnico solo puede realizar n cantidad de visitas por día, la cual está definida en el mantenimiento de parámetros.

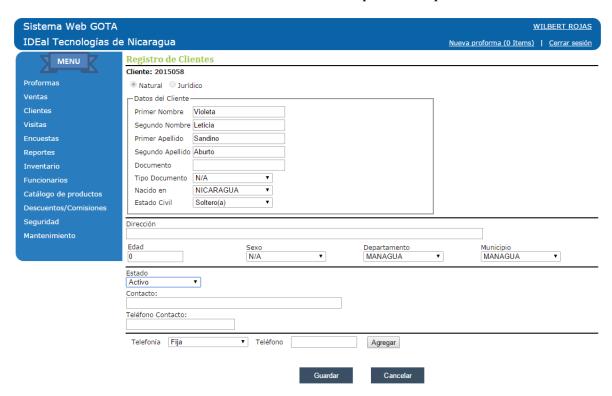
• Editar Cliente

Aquí se permite modificar la información que se encuentra registrada en la base de datos de un cliente.



Para poder modificar los datos de un cliente se debe seleccionar un cliente en la grilla de consultas de clientes y luego se debe dar clic en el vínculo Editar cliente. Luego se visualizará una pantalla con los datos del cliente seleccionado.

En esta pantalla se pueden modificar todos los datos, excepto los campos: Cliente y Tipo de cliente (Natural/Jurídico). Las validaciones o verificaciones en este formulario, son los mismos que se realizan en el **Registro de Cliente**. A parte de los datos que se ingresan en la pantalla de registro de clientes, se puede modificar el estado del cliente indicando si el cliente aún se encuentra activo o no para la empresa.



Una vez que el usuario haya realizado los cambios en los datos, de ser estos necesarios, este debe dar clic en el botón "Guardar". Si los datos son correctos, se pedirá un mensaje de confirmación al usuario, en caso contrario se mostrará un mensaje de verificación indicando la información que falta por completar.

En caso de que el usuario confirme el registro de la nueva información del cliente, se mostrará el mensaje "Actualización correcta". En caso contrario el sistema no realizará ninguna acción.



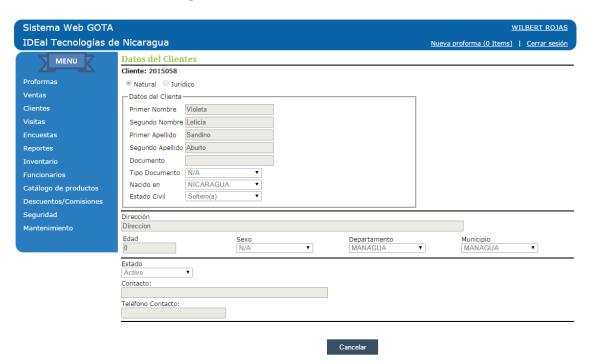




Datos Cliente

Aquí se permite visualizar la información que se encuentra registrada en la base de datos de un cliente.

Para poder visualizar los datos de un cliente se debe seleccionar un cliente en la grilla de consultas de clientes y luego se debe dar clic en el vínculo Datos cliente. Luego se visualizará una pantalla con los datos del cliente seleccionado. En esta pantalla todos los datos se muestran bloqueados.





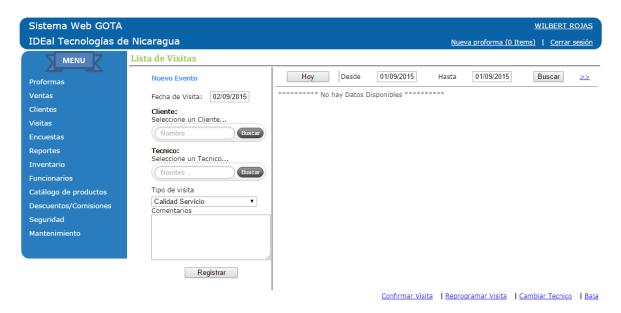
Módulo de Visitas

Módulo encargado de la programación de las visitas que se realizan a los clientes que adquirieron un producto o servicio de IDEal tecnologías de Nicaragua. Este módulo presenta las siguientes funcionalidades:

- Visualizar/Consultar visitas
- Registrar nueva visita
- Confirmar visita
- Reprogramar visita
- Dar de baja a una visita
- Cambiar técnico de una visita

✓ Visualizar/Consultar visitas

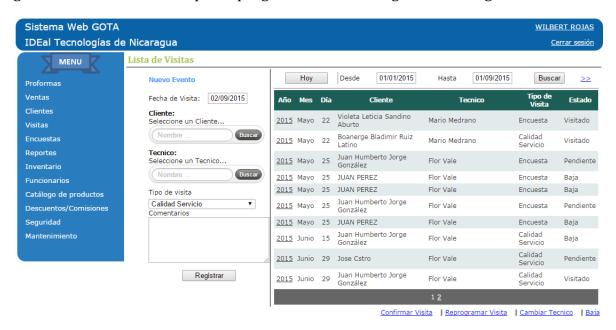
Cuando se accede a este módulo lo primero que se visualiza es una grilla de visitas donde se muestran las visitas que se programaron para la fecha del sistema, sin importar el estado en el que estas se encuentren. En caso de que no se encuentren visitas para este día, se muestra en pantalla "******** No hay Datos Disponibles **********.





Otra forma de poder visualizar las visitas programadas para del día, es dando clic en el botón "Hoy", que se encuentra en la parte superior de la pantalla, esta mostrará las visitas del día.

En caso de que se requiera consultar las visitas programadas en un rango de fecha, se utilizarán los parámetros de búsqueda, ubicados en la parte superior de la pantalla. Aquí se selecciona la fecha de inicia y la fecha final del rango de fechas de visitas que se desea buscar. Luego se debe dar clic en el botón "Buscar", lo que desplegará en la grilla de visitas las visitas que se programaron en el rango de fecha digitado.

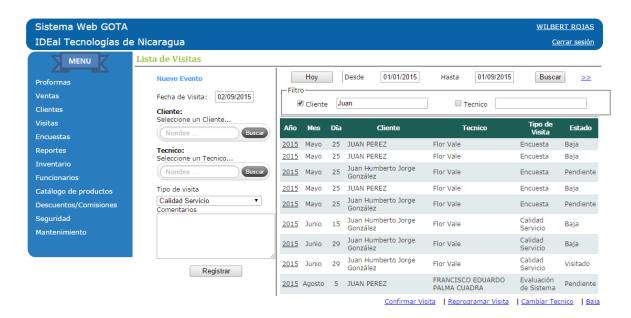


En caso de que se requiera buscar a un cliente o un técnico en un rango de fecha determinado, se deben desplegar las opciones de búsqueda complementarias dando clic en el símbolo ">>".



Luego se debe hacer clic en la opción de cliente o técnico según el criterio de búsqueda del usuario. Una vez seleccionada la opción de cliente/técnico se debe proceder a escribir en la caja de texto ubicada a la derecha de cada opción respetivamente. Aquí se debe ingresar el nombre del cliente para la opción cliente y el nombre del técnico para la opción técnico. Luego se debe dar cli en el botón "Buscar", lo que mostrará el resultado en la grilla de visitas tomando en cuenta los parámetros seleccionados por el usuario.





En este formulario también se pueden realizar las opciones: confirmar una visita, reprogramar una visita, dar de baja a una visita o cambiar el técnico que realizará la visita. Para poder hacer uso de estas opciones, es necesario en un principio haber seleccionado una de las visitas que se muestran en la grilla de visitas.

En caso de que se quiera acceder a las opciones sin haber seleccionado una visita, se mostrará el mensaje "Debe seleccionar una visita"

Nueva visitas

Permite programar una nueva visita a un cliente. Para poder registrar la visita se deben de tomar en cuenta los siguientes criterios:

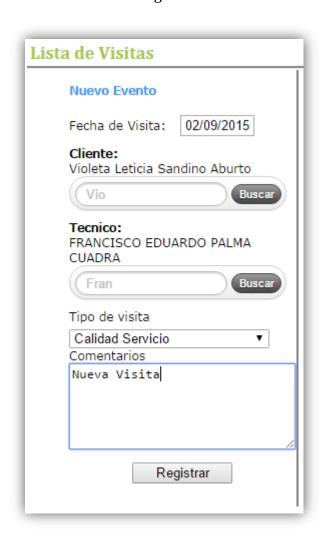
- Solo se pueden programar visitar posteriores al día de hoy.
- Todos los campos son de carácter obligatorio.
- La cantidad de veces que un técnico puede realizar visitas por día está definido en el mantenimiento de parámetros: "Número máximo de visitas asignables a un técnico".
- No se pueden programar nuevas visitas si existe al menos una de ellas en estado pendiente para el cliente seleccionado.

Para poder registrar una visita se deben llenar los campos del panel de "Nuevo Evento" que se encuentra en la parte izquierda de la pantalla, y a continuación seguir los siguientes pasos:

- 1. Seleccionar la fecha en que se realizará la visita.
- 2. Seleccionar el cliente a quien se le programará la visita. La búsqueda se realiza por nombre y se selecciona al escribir un nombre en la caja de texto y luego



- dando clic en el botón "buscar". Posteriormente, aparecerá una grilla con el nombre del cliente el cual debemos seleccionar. En esta grilla solo se muestran los clientes que se encuentren en estad activo.
- 3. Seleccionar el técnico que realizará la visita: Este se busca por nombre y se selecciona al escribir un nombre en la caja de texto y luego dando clic en el botón "buscar". Posteriormente, aparecerá una grilla con el nombre del técnico el cual debemos seleccionar. En esta grilla solo se muestran técnicos que se encuentren en estad activo.
- 4. Luego se seleccionar el tipo de visita a efectuarse.
- 5. Se ingresa un comentario u observación de ser necesario.
- 6. Se da clic en registrar.



Si todos los datos son correctos al momento de realizar el ingreso de la visita se mostrará un mensaje: "¿Confirma el registro de la visita?". Si damos clic en el botón "si" se visualizará el mensaje "Registro correcto", lo que significa que la visita fue



programada de forma correcta y esta queda en estado pendiente. Si damos clic en el botón "no", el sistema no realizará ninguna acción.



Si hay algún dato incorrecto o falta completar alguna información se mostrará un mensaje indicando la restricción o el/los campos que hacen falta por completar.



Confirmar visita

Esta opción se refiere a que una visita ya fue realizada por un técnico y que este ya visitó al cliente.

Para poder confirmar una visita primero se debe seleccionar la visita del cliente de la grilla de visitas, luego se debe dar clic en el vínculo Confirmar Visita. Este enlace permitirá mostrar un mensaje para que el usuario decida si desea confirmar la visita o no.



En caso de que el usuario decida confirmar la visita esta cambiará a estado Visitado en la grilla de visitas, confirmando que el técnico ya realizó la visita al cliente, en caso contrario no se realizará ninguna acción.

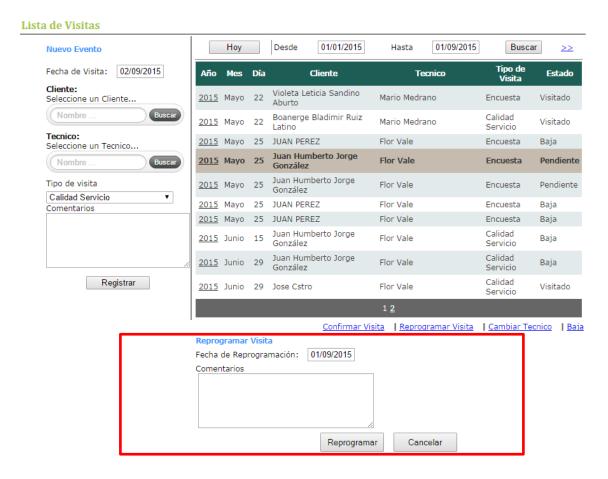
Nota: Las visitas solo se pueden confirmar en fechas de sistema iguales o posteriores a la fecha en que se programó la visita.



Reprogramar visita

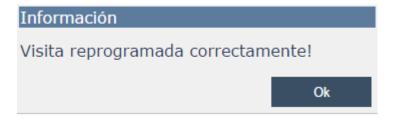
Esta opción se utiliza en caso de que el cliente no pueda atender al técnico de la empresa. Se da la alternativa al cliente de poder reprogramar la visita a una fecha en la que el cliente esté disponible.

Para poder reprogramar una visita primero se debe seleccionar la visita del cliente de la grilla de visitas, luego se debe dar clic en el vínculo Reprogramar Visita. Este enlace permitirá mostrar el panel "Reprogramar Visita" en la parte inferior de la pantalla. Aquí se debe seleccionar la fecha de la nueva visita y después se solicita al usuario ingresar algún comentario del motivo de la reprogramación de la visita, luego se debe dar clic en el botón "Reprogramar".



Luego se pregunta al usuario si está seguro de ingresar la nueva fecha de la visita. Si da clic en el botón "si" se mostrará el mensaje "visita reprogramada correctamente", indicando que el cambio de la fecha se realizó satisfactoriamente, en caso contrario, no se realizará ninguna acción.





Una vez reprogramada la visita esta cambiará a estado Reprogramado en la grilla de visitas, para indicar que la visita ha sido reprogramada para otro día.

Nota: Las visitas solo se pueden reprogramar con fechas de visita posteriores a la fecha del sistema.

Baja de visita

Esta opción se utiliza en caso de que la empresa o el usuario encargado de la administración de las visitas consideren que la visita ya no se realizará.

Para poder dar de baja a una visita primero se debe seleccionar la visita del cliente de la grilla de visitas, luego se debe dar clic en el vínculo Baja. Este enlace permitirá mostrar un mensaje para que el usuario decida si desea dar de baja a la visita o no.



En caso de que el usuario confirme que se quiere dar de baja a la visita se mostrará el mensaje "Cambio de estado correcto", en caso contrario no se realizará ninguna acción.

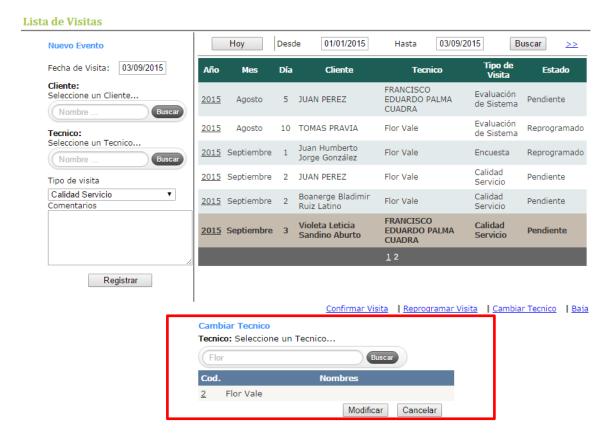




Cambiar técnico de visita

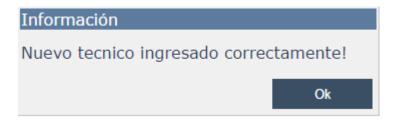
Esta opción permite cambiar al técnico encargado de realizar la visita de un cliente, este caso se puede dar debido a que el técnico el día de la visita no se encuentra disponible o por que el usuario encargado de administrar las visitas considera necesario el cambio.

Para poder cambiar al técnico que realizará una visita primero se debe seleccionar la visita del cliente de la grilla de visitas, luego se debe dar clic en el vínculo Cambiar Técnico. Este enlace permitirá mostrar el panel "Cambiar Técnico" en la parte inferior del formulario. Aquí se debe realizar una búsqueda del nuevo técnico y seleccionarlo de la grilla de técnicos que se mostrará después de dar clic en el botón "Buscar", luego se debe dar clic en el botón "Modificar".



Luego, en caso de que los datos se encuentren correctos el sistema solicitará una confirmación al usuario para asegurar que se desea realizar el cambio; sino se mostrará un mensaje de validación indicando hace falta completar alguna información. Si el usuario confirma el cambio del nuevo técnico el sistema mostrará el mensaje "Nuevo técnico ingresado correctamente", de lo contrario no se realzará ninguna acción.





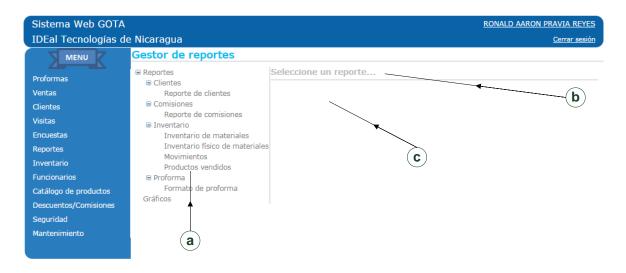
Nota: Un técnico solo puede realizar n cantidad de visitas por día, la cual está definida en el mantenimiento de parámetros.

Gestor de reportes

Módulo encargado permite generar y exportar reportes sobre la información ingresada al sistema.

En el menú vertical, hacer clic en la opción Reportes.

Componentes de la pantalla del gestor de reportes



a. Árbol de reportes

Muestra los reportes disponibles en el sistema, se encuentran agrupados por 2 categorías; Reportes y Gráficos, a su vez dentro de cada categoría se encuentran agrupados por módulo.

b. Título y descripción del reporte seleccionado

c. Panel de parámetros



d. Visor de reportes

Es el encargado de mostrar los resultados del reporte generado en el gestor de reportes. Ejemplo:



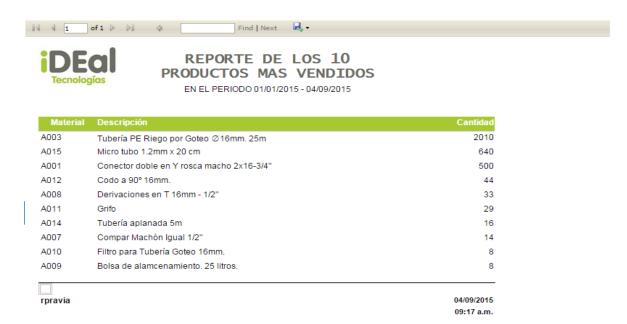
Generar reporte

 En el árbol de reportes, hacer clic sobre el reporte a generar. En el panel derecho se cargarán el título, descripción y parámetros del reporte.



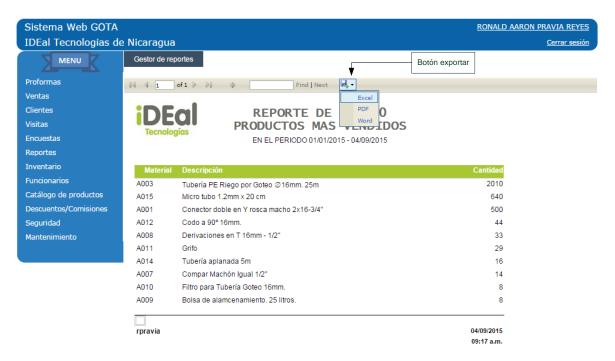
ii. Se ingresan los valores para cada parámetro y se da clic sobre el botón generar. Se mostrará el visor de reporte con la información solicitada.





Exportar reporte

i. Una vez que se genera el reporte y se carga el visor de reportes, hacer clic sobre el botón exportar y se mostrará una lista de formatos a los cuales puede exportar el reporte.



 ii. Hacer clic sobre el formato deseado y el navegador descargará el reporte con el formato de archivo seleccionado. Ejemplo en formato PDF:



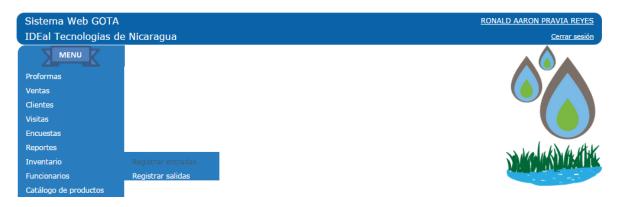


Módulo de inventario

Módulo encargado del registro de las entradas y salidas de inventario de materiales.

Registrar entradas

En el **menú vertical**, posicionarse sobre el menú **Inventario** y hacer clic en la opción **Registrar entradas**.





Componentes de la pantalla registro de entradas al inventario



a. Campos de la entrada

Campos que corresponde a la información de la entrada de inventario.

b. Campo de búsqueda

Permite realizar búsquedas de materiales que se encuentran disponibles en inventario.

c. Catálogo de materiales

Catálogo de materiales disponibles en inventario.

d. Detalle de entrada de material

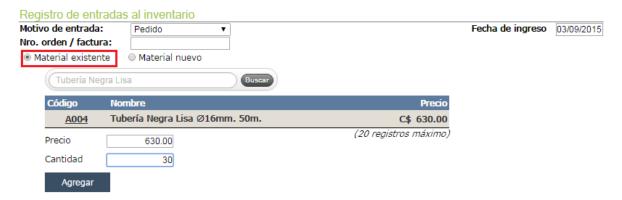
Detalle de los materiales que serán ingresados a inventario.





Agregar materiales al detalle de entradas al inventario

a. Si se va a ingresar a inventario un material existente:



- i. Seleccionar la opción "Material existente".
- ii. En la tabla "Catálogo de materiales", seleccionar el material a ser ingresado haciendo clic sobre el "Código de material".
- iii. Completar los campos "Precio" y "Cantidad".
- iv. Hacer clic sobre el botón "Agregar".
- b. Si se va a ingresar a inventario un material nuevo:



- i. Seleccionar la opción "Material nuevo".
- ii. Completar los campos de material nuevo a ser ingresado.
- iii. Hacer clic sobre el botón "Agregar".



Quitar materiales del detalle de entradas al inventario

Detalle de entrada de material Código Nombre Cantidad Precio A004 Tubería Negra Lisa ⊘16mm. 50m. 30 C\$ 630.00 ★ 112233 Material nuevo de prueba 30 C\$ 100.00 ★

i. Hacer clic sobre el botón correspondiente al material que se desea retirar del detalle.

Registrar la entrada al inventario

i. Hacer clic sobre el botón ubicado en la parte inferior de la pantalla. Se mostrará un diálogo de confirmación.



ii. Hacer clic sobre el botón **"Sí"**. Se mostrará un diálogo de información.

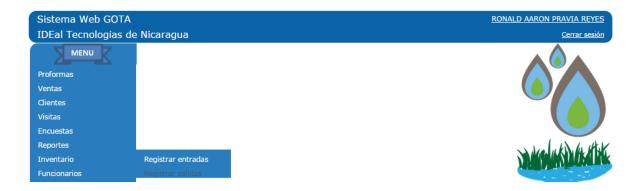


iii. Hacer clic sobre el botón **"Ok"**. Se cargará nuevamente la pantalla registro de entradas al inventario.

Registrar salidas

En el **menú vertical**, posicionarse sobre el menú **Inventario** y hacer clic en la opción **Registrar salidas**.





Componentes de la pantalla registro de salidas del inventario



a. Campos de la salida

Campos que corresponde a la información de la salida de inventario.

b. Campo de búsqueda

Permite realizar búsquedas de materiales que se encuentran disponibles en inventario.



c. Catálogo de materiales

Catálogo de materiales disponibles en inventario.

d. Detalle de salida de material

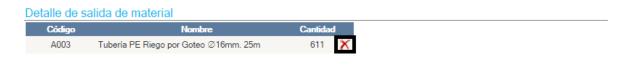
Detalle de los materiales que salen del inventario.

Agregar materiales al detalle de salidas del inventario



- i. En la tabla "Catálogo de materiales", seleccionar el material que sale del inventario haciendo clic sobre el "Código de material".
- ii. Completar el campo "Cantidad".
- iii. Hacer clic sobre el botón "Agregar".

Ouitar materiales del detalle de salida del inventario



i. Hacer clic sobre el botón correspondiente al material que se desea retirar del detalle.

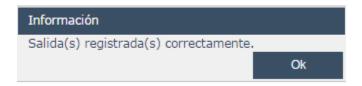


Registrar la salida del inventario

i. Hacer clic sobre el botón ubicado en la parte inferior de la pantalla. Se mostrará un diálogo de confirmación.



ii. Hacer clic sobre el botón **"Sí"**. Se mostrará un diálogo de información.



iii. Hacer clic sobre el botón **"Ok"**. Se cargará nuevamente la pantalla registro de salidas del inventario.

Módulo de Encuestas

Módulo encargado de registrar el resultado de las encuestas realizadas a los clientes que adquirieron un producto o servicio de IDEal tecnologías de Nicaragua. Este módulo presenta cuatro tipos de encuestas:

- Información sobre el Hogar
- Producción de cosecha
- Otros ingresos
- Calidad del servicio

Para poder registrar una visita de encuesta, se tiene que programar una visita de tipo encuesta para un cliente.





Para visualizar las encuestas realizadas a los clientes haga clic en el vínculo Encuestas en la zona de menú.



Después se visualizará en el área de trabajo una grilla con la lista de las encuestas realizadas o pendientes de realizar a los clientes.





Búsqueda de encuestas

Para realizar la búsqueda de una encuesta se deben completar los parámetros de criterio de búsqueda. Los criterios de búsquedas son:

- 1. Por nombre del cliente, el cual puede ser parcial o completo.
- 2. Por fecha de visita, en formato yyyymmdd (yyyyy: año, mm: mes, dd: día).

Una vez ingresado el criterio de búsqueda se debe dar clic en el botón "Buscar", lo cual permitirá mostrar el resultado en la grilla de encuestas.

Estados de Encuestas

Las encuestas presentan dos estados, los cuales son:

- 1. Realizada: esta se representa en la grilla de encuestas mediante el símbolo .
- 2. Pendiente: esta se representa en la grilla de encuestas mediante el símbolo...
- ✓ Registrar/Editar/Consultar Encuestas

Para poder registrar, modificar o consular una encuesta se deben seguir los siguientes pasos:

- 1. Buscar la encuesta.
- 2. Hacer clic en el comando visualizar de la encuesta a la cual se desea seleccionar.





Posteriormente se mostrará una nueva pantalla en la cual se mostrará en el área de trabajo las diferentes encuestas a las cuales se pueden acceder. En esta pantalla también se muestra información básica de la visita tipo encuesta como lo son: Nombre del cliente al que se le aplicó la encuesta y su número de identificación, Nombre del técnico que realizó la encuesta y le fecha de visita.



Luego se debe seleccionar una de las encuestas a la que se desea ingresar.

Si la encuesta no pose registros entonces el sistema considera que se realizará un registro de la encuesta. En caso de que ya se haya ingresado información a la encuesta, esta se mostrará inmediatamente después de su selección. A demás si la encuesta ya posee registros se permitirá realizar la actualización de sus datos.

Información sobre el hogar

Se ingresa información básica de la ubicación y datos del hogar del cliente.



PARTE 1 - INFORMACIÓN SOBRE EL HOGAR



Campo	Descripción	Obligatorio
Departamento	Departamento donde vive el cliente	Si
Municipio	Municipio del cliente	Si
Latitud	Distancia angular de la ubicación de la vivienda del cliente	Si
Longitud	Longitud de la ubicación de la vivienda del cliente	Si
Elevación	Elevación de la ubicación de la vivienda del cliente	Si
Tipo de Sitio	Tipo de ubicación donde se efectuará la siembra del cultivo (Finca, patio, etc)	Si
Organización	Nombre de la organización asociada o cooperante del cliente	Si
Área de Producción	Estado civil del cliente	Si
Productos IDEal	Productos del catálogo de materiales de la empresa	No
Fuente de agua	Tipo de fuente de agua utilizada para el cultivo.	No

Productos IDEal

Para registrar un producto se debe:

- 1. Seleccionar un producto de la lista desplegable del inventario.
- 2. Ingresar el valor en metros del tamaño del producto.
- 3. Ingresar el valor de la cantidad de productos utilizados por el cliente.
- 4. Clic en el botón "Agregar".



Luego se mostrará una grilla en la parte inferior del producto agregado. En esta grilla se pueden agregar tantos productos como se deseen.



Si se desea desvincular uno de los productos seleccionados de la encuesta se debe hacer clic en el botón eliminar , lo que permitirá eliminar la asociación del producto seleccionado con la encuesta.

Fuente de agua

Para registrar una fuente de agua se debe:

- 1. Seleccionar un tipo de fuente de la lista desplegable de catálogos.
- 2. Ingresar el valor en metros de la distancia de la fuente de agua al cultivo.
- 3. Ingresar el valor de la profundidad de la fuente de agua.
- 4. Agregar alguna observación si se desea.
- 5. Clic en el botón "Agregar".

Luego se mostrará una grilla en la parte inferior del tipo de fuente agregado. En esta grilla se pueden agregar tantos tipos de fuentes como se deseen.



Si se desea desvincular cualquier tipo de fuente seleccionados de la encuesta se debe hacer clic en el botón eliminar , lo que permitirá eliminar la asociación del tipo de fuente seleccionado con la encuesta.

Producción de cosecha principal

Se ingresa información del cultivo sembrado, sistemas de riegos utilizados y el gasto realizado para lograr la producción de la cosecha. Esta información se guarda por estación para tomar en cuenta su evolución.



PARTE 2 - PRODUCCIÓN DE COSECHA PRINCIPAL

stación:	Primera	▼	
Tipo de Cu	ltivo	Frijoles	y
Fecha de S		28/02/2015	Unidades de Semilla
Área Semb	orada		Costo de Semillas (Und)
Unidades d ha, m2)	de Área (Mz,		Costo Pesticidas
¿Se utilizó	Riego?	○ Si ○ No	Costo de Fertilizante
Cantidad C	Cosechada		Costo de Preparación tierra
Unidades C	Cosechadas		Mano de Obra Contratada
Cantidad V	endida/		Transporte
Unidades V mazorcas	/endidas (Kg.,)		Otros Costos
Precio de V unidad	/enta por		Destino de la Producción cosechada
Cantidad d SEMILLAS/	le /PLÁNTULAS		
Sistema de	Riego		
Diseñado p	para parcelas de	tamaño pequeño y mediano. U	tiliza micro-tubos de diá ▼

Guardar Cancelar

Campo	Descripción	Obligatorio
Estación	Estación de la siembra	Si
Fecha de Siembra	Fecha en que fue efectuada la siembra	Si
Unidades de	Unidad de semillas utilizadas en la siembra	Si
Semillas		
Área Sembrada	Área en metros del terreno ocupado para la cosecha	Si
Costo de semillas	Gasto realizado en la unidades de semillas	Si
Unidades de Área	Unidades de medidas del terreno de la cosecha	Si
Costo Pesticidas	Gasto realizado en la compra de pesticida	Si
Utilizo riego	Indica si se utilizó método de riegos en la siembra	Si
Costo Fertilizantes	Gasto realizado en la compra de fertilizantes	Si
Cantidad	Cantidad de cultivo cosechado	Si
cosechada		
Costo de	Gasto realizado en la preparación del terreno de la Siembra	Si
preparación de		
tierra		_
Unidades	Unidades de medidas de la cantidad cosechada	Si
cosechadas		
Mano de Obra contratada	Gasto realizado en la mano de obra si se contrató a alguien	No
Cantidad vendida	Monto de lo que se vendió del producto cosechado	Si
Transporte	Gasto realizado en el transporte	Si
Unidades	Unidades de medida de la cantidad vendida	Si
vendidas		
Otros Costos	Gasto realizado en cualquier otro elemento	Si
Precio de venta	Precio unitario de cada producto que se cosechó	Si
por unidad		
Destino de	Destino o utilización final del producto	Si

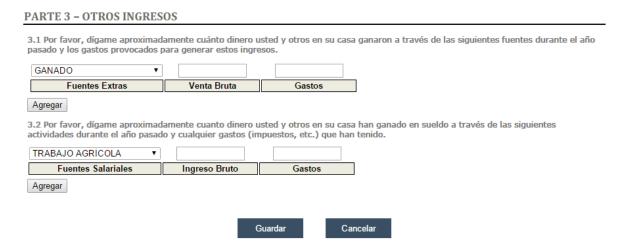


Campo	Descripción	Obligatorio
producción		
Cantidad de semillas	Cantidad de semillas utilizadas en la cosecha del cultivo	Si
Sistema de riego	Identifica el sistema de riego que se utiliza en caso de que se haya utilizado el método de riego	No

Los valores ingresados pueden variar para cada Estación seleccionada. Esta muestra la evolución del cultivo en cada estación, la cual va desde la primera hasta la octava.

Otros Ingresos

Se ingresa información de ingresos que el cliente obtiene fuera de la siembra de cultivos.



Fuente Extra

Para registrar una fuente de ingreso extra se debe:

- 1. Seleccionar un tipo de fuente extra de la lista desplegable de catálogos.
- 2. Ingresar el valor de la venta de la fuente extra seleccionada.
- 3. Ingresar el valor del gasto realizado por la fuente extra.
- 4. Clic en el botón "Agregar".

Luego se mostrará una grilla en la parte inferior del tipo de fuente extra agregada. En esta grilla se pueden agregar tantos tipos de fuentes extras como se deseen.



3.1 Por favor, dígame aproximadamente cuánto dinero usted y otros en su casa ganaron a través de las siguientes fuentes durante el año pasado y los gastos provocados para generar estos ingresos.



Si se desea desvincular cualquier tipo de fuente extra seleccionada de la encuesta se debe hacer clic en el botón eliminar, lo que permitirá eliminar la asociación del tipo de fuente extra seleccionada con la encuesta.

Fuente Salarial

Para registrar una fuente de ingreso salarial se debe:

- 1. Seleccionar un tipo de fuente salarial de la lista desplegable de catálogos.
- 2. Ingresar el valor de la venta bruta obtenida de la fuente salarial seleccionada.
- 3. Ingresar el valor del gasto realizado por la fuente salarial.
- 4. Clic en el botón "Agregar".

Luego se mostrará una grilla en la parte inferior del tipo de fuente salarial agregada. En esta grilla se pueden agregar tantos tipos de fuentes salariales como se deseen.

3.2 Por favor, dígame aproximadamente cuanto dinero usted y otros en su casa han ganado en sueldo a través de las siguientes actividades durante el año pasado y cualquier gastos (impuestos, etc.) que han tenido.



Si se desea desvincular cualquier tipo de fuente salarial seleccionada de la encuesta se debe hacer clic en el botón eliminar, lo que permitirá eliminar la asociación del tipo de fuente salarial seleccionada con la encuesta.

Calidad del Servicio

Se ingresa la información correspondiente a la calidad del servicio que se ofrece a los clientes.





PARTE 4 - CALIDAD DEL SERVICIO

4.1 Información sobre la instalación del sistema ¿Quién le instaló el sistema?
¿Estuvo disponible usted o alguien de la familia durante la instalación?
○ Si ○ No
4.2 Información sobre posibles problemas con el sistema ¿Hubo algún problema?
○ Si ○ No
Explique:
¿Cómo resolvió el problema?
¿Asistencia del distribuidor/ instalador?
○ Si ○ No
4.3 Frecuencia de las visitas del distribuidor, instalador o técnico
Distribuidor:
Instalador:
Tecnico:
4.4 Hábito/costumbre de riego
Frecuencia de riego
Litros por planta
Bloques de riego
4.5 Notas del entrevistador

Cada vez que se ingresa a cualquiera de las encuestas si se desea registrar o actualizar los datos que en ellas se escriben se debe dar clic en el botón "Guardar" ubicado en la parte inferior de la pantalla, lo que permitirá conservar los cambios de los datos que se desean registrar de la encuesta.

Guardar Cancelar



Módulo de Funcionarios

En este módulo se administran los datos de los técnicos y los distribuidores que poseen alguna relación con la empresa.

Distribuidores

Módulo encargado de administrar la información de las personas o entidades que pactan un convenio con la empresa para la venta de productos de IDEal tecnologías de Nicaragua. Este módulo presenta las siguientes funcionalidades:

- Registrar Distribuidor
- Consultar Distribuidor
- Editar Distribuidor
- ✓ Registrar Distribuidor

Para registrar un nuevo distribuidor haga clic en el vínculo Funcionarios/ Distribuidores/Registrar distribuidor en la zona de menú.



Luego se presentará una pantalla en la cual se mostrará en el área de trabajo los datos que deben de ingresarse para registrar al nuevo distribuidor.





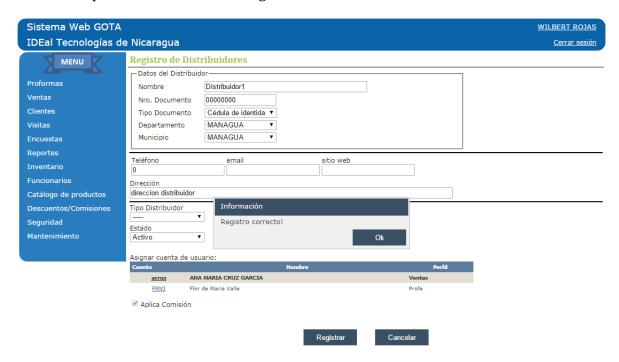
Campo	Descripción	Obligatorio
Nombre	Nombre completo de la entidad o persona que tiene una relación con la empresa	Si
Nro. Documento	Número de identificación del distribuidor	Si
Tipo Documento	Tipo de documento del distribuidor	Si
Departamento	Departamento donde se encuentra el distribuidor	Si
Municipio	Municipio donde se encuentra el distribuidor	Si
Teléfono	Número de teléfono del distribuidor	Si
Email	Correo electrónico del distribuidor	No
Sitio web	Dirección url de la empresa o persona	No
Dirección	Ubicación donde se encuentra localizado el distribuidor	Si
Tipo Distribuidor	Identifica al tipo de distribuidor	No
Estado	Estado de distribuidor	Si
Cuenta de usuario	Cuenta de usuario de sistema que se le crea a un distribuidor	No

La cuenta de usuario, es la cuenta que brinda el administrador para poder ingresar al sistema. Esta se utiliza para llevar un control de los movimientos que realiza el distribuidor, y sirve de insumo para el funcionamiento de algunos elementos, entre ellos el reporte de comisión.

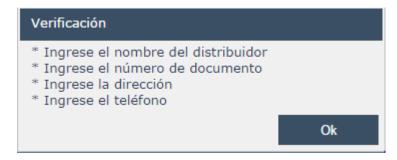
En caso de que no se asigne una cuenta, el sistema no podrá identificar en algunos de los elementos quien es el distribuidor que realiza los movimientos.



Una vez ingresados los datos del distribuidor, se debe dar clic en el botón registrar. Si los datos son correctos, el sistema mostrará un mensaje de confirmación notificando al usuario que la información fue registrada.



En caso contrario, el sistema mostrará un mensaje de verificación indicando el problema o la información pendiente de ser ingresada.



La opción de <u>Aplica Comisión</u> indica si el distribuidor recibirá un porcentaje de la comisión de los productos vendidos. Este porcentaje dependerá de los parámetros definidos en el módulo de comisión. Para que esta sea aplicada debe asignarse una cuenta de usuario al distribuidor.

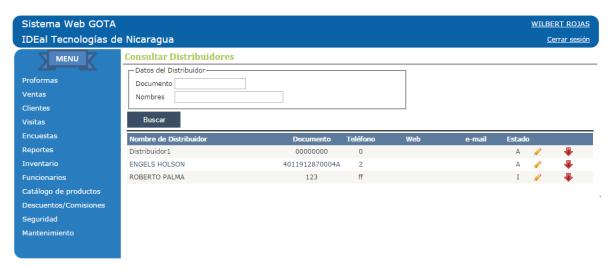
✓ Consultar Distribuidor

Para consultar a un distribuidor haga clic en el vínculo Funcionarios/ Distribuidores/Consultar distribuidores en la zona de menú.

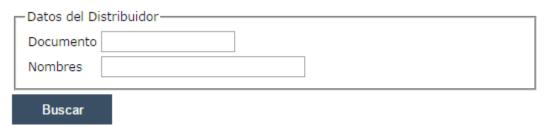




Luego se presentará una pantalla en la cual se mostrará en el área de trabajo una grilla de distribuidores, en la cual se mostrará un top de los últimos distribuidores ingresados en sistema.



En esta pantalla se pude realizar una búsqueda del distribuidor haciendo uso de los cuadros de texto ubicados en el panel de parámetros.



Las opciones de búsqueda son:

Documento: Aquí se escribe el número de identificación del distribuidor.



 Nombres: Aquí se escribe el nombre completo o parcial del distribuidor que se desea buscar.

Luego se debe dar clic en botón "Buscar", lo que permitirá mostrar el resultado de la búsqueda en la grilla del distribuidor.

En esta misma pantalla se puede inactiva al distribuidor. Esto se logra dando clic en el comando Inactivar. Luego se le pedirá a usuario un mensaje de confirmación. Si el usuario confirma la inactivación del distribuidor, este cambia su estado a Inactivo, en caso contrario no se realiza ninguna acción.

En caso de que se desee visualizar los datos del distribuidor se debe dar clic en el comando Editar , lo que permitirá visualizar los datos del distribuidor en una nueva pantalla.

✓ Editar Distribuidor

Para editar los datos de un distribuidor primero se necesita realizar una búsqueda del distribuidor al cual se le desea modificar los datos. Para realizar esta búsqueda se debe hacer clic en el vínculo Funcionarios/ Distribuidores/Consultar distribuidores en la zona de menú.

Una vez se haya realizado la búsqueda del distribuidor al cual se le modificaran los datos se deben seguir los siguientes pasos:

- 1. Clic en el comando Editar , lo que permitirá mostrar una nueva pantalla con los datos del distribuidor.
- 2. Se modifican los datos del distribuidor.
- 3. Se da clic en confirmar

Los datos y la información que se ingresa es la misma que se muestra en el "Registro de Distribuidor".



Edición de Distribuidor



Si los nuevos datos son correctos se solicitara la confirmación al usuario y estos son registrados en sistema. En caso de que exista un error o alguna información se encuentre incompleta, se mostrará un mensaje de validación mostrando el posible error o la información pendiente por completar.

Técnicos

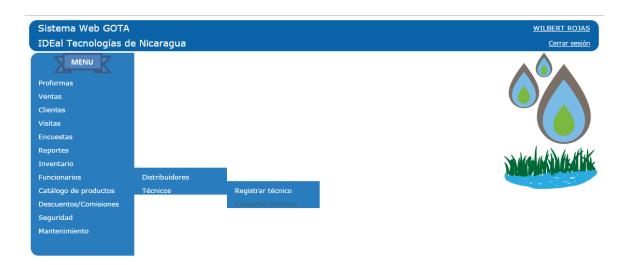
Módulo encargado de administrar la información del personal encargado de la instalación de los sistemas de riego. Este módulo presenta las siguientes funcionalidades:

- Registrar Técnico
- Consultar Técnico
- Editar Técnico

✓ Registrar Técnico

Para registrar un nuevo técnico haga clic en el vínculo Funcionarios/ Técnicos/Registrar técnico en la zona de menú.





Luego se presentará una pantalla en la cual se mostrará en el área de trabajo los datos que deben de ingresarse para registrar al nuevo técnico.



Campo	Descripción	Obligatorio
ID Técnico	Código identificador del técnico	Si
Nombres	Nombres del técnico	Si
Apellidos	Apellidos del técnico	Si
Nro. Documento	Número de identificación del técnico	Si
Tipo Documento	Tipo de documento del técnico	Si
Teléfono	Número de teléfono del técnico	Si
Sexo	Genero del técnico	No
Estado	Estado de Activo/Inactivo del técnico	No
Dirección	Ubicación donde se encuentra localizado el técnico	Si
Cuenta de usuario	Cuenta de usuario de sistema que se le crea a un técnico	No



El ID del Técnico se genera de forma automática cada vez que se ingresa un nuevo técnico, y este representa al código que lo identifica.

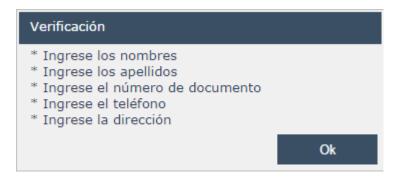
La cuenta de usuario, es la cuenta que brinda el administrador para poder ingresar al sistema. Esta se utiliza para llevar un control de los movimientos que realiza el técnico, y sirve de insumo para el funcionamiento de algunos elementos, entre ellos el reporte de comisión.

En caso de que no se asigne una cuenta, el sistema no podrá identificar en algunos de los elementos quien es el técnico que realiza los movimientos.

Una vez ingresados los datos del técnico, se debe dar clic en el botón registrar. Si los datos son correctos, el sistema mostrará un mensaje de confirmación notificando al usuario que la información fue registrada.



En caso contrario, el sistema mostrará un mensaje de verificación indicando el problema o la información pendiente de ser ingresada.



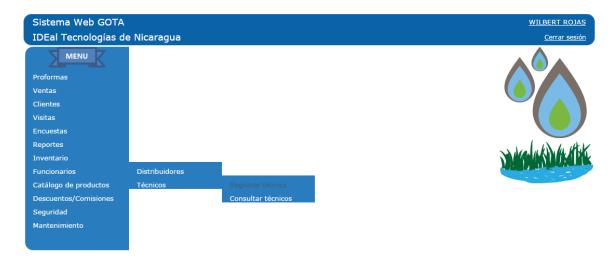
La opción de <u>Aplica comisión</u> indica si el técnico recibirá un porcentaje de la comisión de los productos vendidos. Este porcentaje dependerá de los parámetros definidos en



el módulo de comisión. Para que esta sea aplicada debe asignarse una cuenta de usuario al técnico.

✓ Consultar Técnico

Para consultar a un técnico haga clic en el vínculo Funcionarios/Técnicos/Consultar técnicos en la zona de menú.



Luego se presentará una pantalla en la cual se mostrará en el área de trabajo una grilla de técnicos, en la cual se mostrará un top de los últimos técnicos ingresados en sistema.



En esta pantalla se pude realizar una búsqueda del técnico haciendo uso de los cuadros de texto ubicados en el panel de parámetros.



Datos del Te	cnico
Documento	
Nombres	
Apellidos	
Buscar	
Daoca.	

Las opciones de búsqueda son:

- Documento: Aquí se escribe el número de identificación del técnico.
- Nombres: Aquí se escribe el/los nombre(s) completo o parcial del técnico que se desea buscar.
- Apellidos: Aquí se escribe el/los apellido(s) completo o parcial del técnico que se desea buscar.

Luego se debe dar clic en botón "Buscar", lo que permitirá mostrar el resultado de la búsqueda en la grilla de técnicos.

En esta misma pantalla se puede inactiva al técnico. Esto se logra dando clic en el comando Inactivar. Luego se le pedirá a usuario un mensaje de confirmación. Si el usuario confirma la inactivación del técnico, este cambia su estado a Inactivo, en caso contrario no se realiza ninguna acción.

En caso de que se desee visualizar los datos del técnico se debe dar clic en el comando Editar , lo que permitirá visualizar los datos del técnico en una nueva pantalla.

✓ Editar Técnico

Para editar los datos de un técnico primero se necesita realizar una búsqueda del técnico al cual se le desea modificar los datos. Para realizar esta búsqueda se debe hacer clic en el vínculo Funcionarios/Técnicos/Consultar técnicos en la zona de menú.

Una vez se haya realizado la búsqueda del técnico al cual se le modificaran los datos se deben seguir los siguientes pasos:

- 1. Clic en el comando Editar , lo que permitirá mostrar en una nueva pantalla los datos del técnico.
- 2. Se modifican los datos del técnico.
- 3. Se da clic en confirmar.

Los datos y la información que se ingresa es la misma que se muestra en el "Registro de Técnico".



Datos del Tecnico-Clave ☑ Tecnico IDEal Nombres Nombre tecnico Apellidos Apellido tecnico 00000000 Nro. Documento Tipo Documento Cédula de identida ▼ Cuenta de usuario FMVI Masculino Sexo telefono 22222222 Estado Activo Dirección direccion tecnico Cambiar cuenta de usuario: No hay resultados... Aplica Comisión Confirmar Cancelar

Si los nuevos datos son correctos se solicitara la confirmación al usuario y estos son registrados en sistema. En caso de que exista un error o alguna información se encuentre incompleta, se mostrará un mensaje de validación mostrando el posible error o la información pendiente por completar.

Módulo de catálogo de productos

Módulo encargado del registro de las entradas y salidas de inventario de materiales.

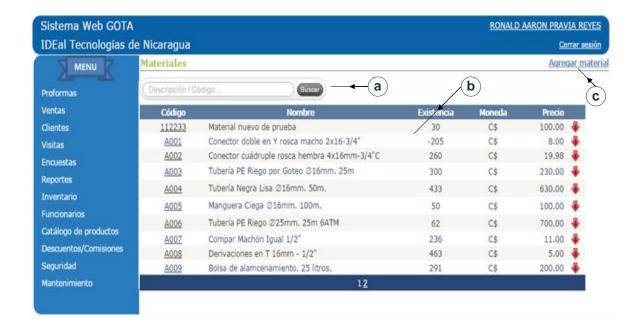
Materiales

En el **menú vertical**, posicionarse sobre el menú **Catálogo de productos** y hacer clic en la opción **Materiales**.





Componentes de la pantalla catálogo de materiales



a. Campo de búsqueda

Permite realizar búsquedas de materiales que se encuentran disponibles en inventario.

b. Catálogo de materiales

Catálogo de materiales disponibles en inventario.

c. Agregar material

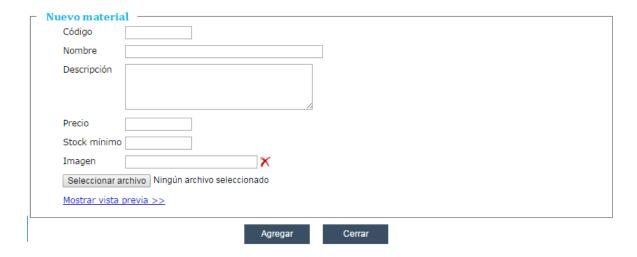
Enlace que dirige a la pantalla de registro de nueva material en inventario.

Agregar material al inventario

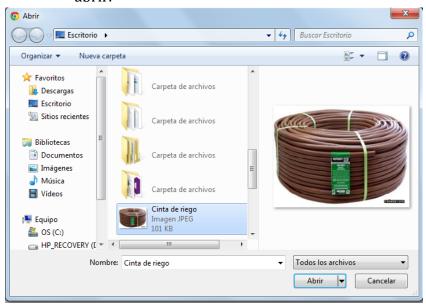
i. Hacer clic sobre el botón Agregar material . Se muestra la pantalla de ingreso de nuevo material.







- ii. Completar los campos con los datos del nuevo material.
- iii. Para asignarle una imagen al material, hacer clic sobre el botón "Seleccionar archivo". Se mostrará el diálogo de búsqueda de archivo. Seleccionamos el archivo y hacemos clic sobre el botón abrir.



iv. En el campo Imagen se carga el nombre del archivo seleccionado, para visualizar la imagen se debe hacer clic sobre el enlace "Mostrar vista previa"



Materiales Agregar material Nuevo material Código 332254 Nombre MATERIAL DE PRUEBA Descripción MATERIAL DE PRUEBA CON IMAGEN Precio 100 Stock mínimo 5 Imagen Cinta de riego.jpeg 🗶 Seleccionar archivo Ningún archivo seleccionado Mostrar vista previa >>

Agregar

v. Hacer clic sobre el botón agregar. El material es agregado al inventario y se vuelve a cargar la pantalla de ingreso de nuevo material.

Cerrar

Consultar y actualizar material

 Hacer clic sobre el código del material que se desea consulta o actualiza.



- ii. Hacer clic sobre el código del material que se desea consultar o actualizar. Se muestra la pantalla de actualización de material.
- iii. Si se van a actualizar los datos, modifique los cambios deseados y haga clic sobre el botón "**Actualizar**", si no haga clic sobre el



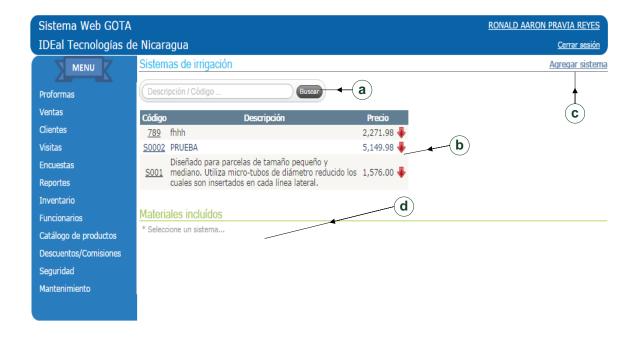
botón "Cancelar". Se vuelve a mostrar la pantalla "Catálogo de materiales".



Sistemas de irrigación

En el **menú vertical**, posicionarse sobre el menú **Catálogo de productos** y hacer clic en la opción **Sistemas de irrigación**.

Componentes de la pantalla catálogo de materiales





a. Campo de búsqueda

Permite realizar búsquedas de sistemas de irrigación que se encuentran disponibles en el catálogo.

b. Catálogo de sistemas de irrigación

Lista los sistemas de irrigación disponibles en el catálogo.

c. Agregar sistema

Enlace que dirige a la pantalla de registro de sistema de irrigación en el catálogo.

d. Materiales incluidos

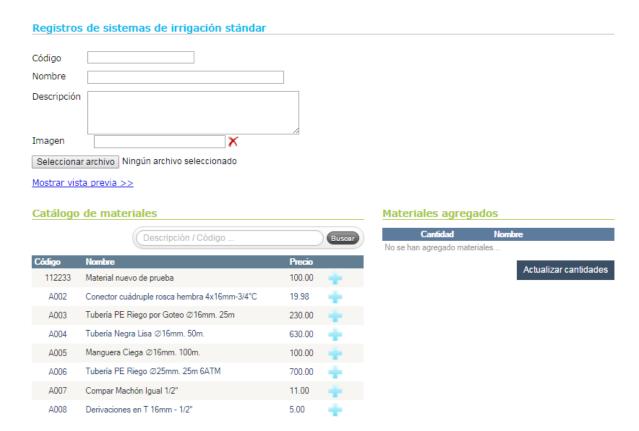
Se listan los materiales que componen el sistema de irrigación seleccionado del catálogo.

Agregar sistema al catálogo

i. Hacer clic sobre el botón Agregar sistema. Se muestra la pantalla de registro de sistema de irrigación.







- ii. Completar los campos con los datos del nuevo sistema.
- iii. Para asignarle una imagen al sistema, hacer clic sobre el botón "Seleccionar archivo". Se mostrará el diálogo de búsqueda de archivo. Seleccionamos el archivo y hacemos clic sobre el botón abrir.





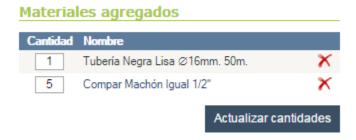
iv. En el campo Imagen se carga el nombre del archivo seleccionado, para visualizar la imagen se debe hacer clic sobre el enlace "Mostrar vista previa"



v. Para agregar los materiales que componen el sistema, debe hacer clic sobre el botón (agregar) correspondiente al material deseado, de la tabla "Catálogo de materiales". Los materiales se irán agregando a la tabla "Materiales agregados"



- vi. Para modificar la cantidad de los materiales agregados al sistema, actualice el campo **"Cantiad"** y luego haga clic sobre el botón agregar cantidades.
- vii. Para quitar materiales de la tabla **"Materiales agregados"** haga clic sobre el botón (Quitar)

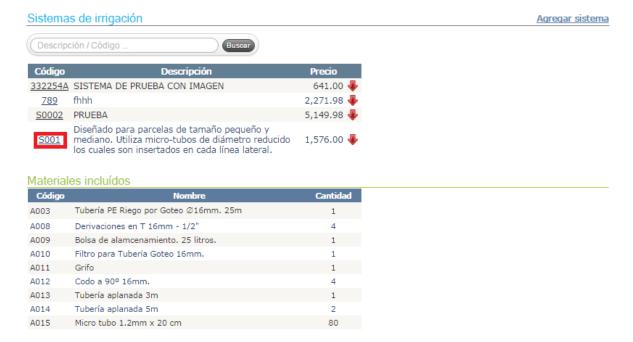




viii. Para finalizar el registro del nuevo sistema hacer clic sobre el botón Registrar

Consultar sistema de irrigación

i. Hacer clic sobre el código del material que se desea consultar.
 En la tabla "Materiales incluidos", se muestran los materiales asignados al sistema de irrigación seleccionados.



Deshabilitar sistema de irrigación

i. Hacer clic sobre el botón ♥ (Deshabilitar) correspondientes al sistema a eliminar.

Código	Descripción	Precio
332254	SISTEMA DE PRUEBA CON IMAGEN	641.00 🐺
789	fhhh	2,271.98 🌄
S0002	PRUEBA	5,149.98 🌄
<u>S001</u>	Diseñado para parcelas de tamaño pequeño y mediano. Utiliza micro-tubos de diámetro reducido los cuales son insertados en cada línea lateral.	1,576.00 🌄

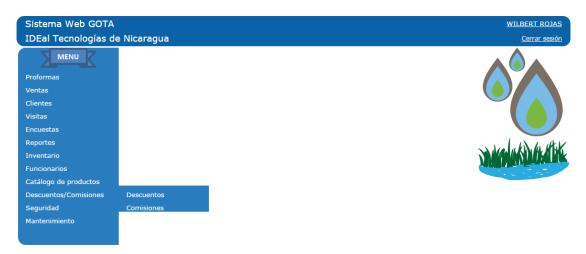


Módulo de Descuentos/Comisiones

En este módulo se administran los datos de los descuentos y las comisiones que aplica la empresa.

Descuentos

Módulo encargado de administrar el porcentaje de bonificación por ventas en el precio de un producto o servicio que ofrece la empresa. Este porcentaje puede ser aplicado para un día o en un periodo determinado, o bien para un cliente o varios.



Para aplicar un descuento se debe hacer clic en el vínculo "Descuentos/Comisiones"/
Descuentos. Luego se mostrará una nueva pantalla en la cual se muestra en el área de trabajo una grilla de descuentos en donde se visualizan los descuentos registrados en sistema.

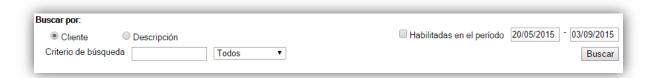
Descuentos configurados Configurar descuento Buscar por: Habilitadas en el período 20/05/2015 - 03/09/2015 Cliente Descripción Criterio de búsqueda Todos Buscar Inicio Fin TOMAS PRAVIA Activo 04/05/2015 03/08/2015 <u>Hermano</u> 50 JUAN PEREZ Activo 19/05/2015 26/05/2015 mi propio desc 30 21/05/2015 personalizado 1 Boanerge Bladimir Ruiz Latino Activo 21/05/2015 Descuento por el mes de la madre, 20 N/A Activo 21/05/2015 22/05/2015 2015 08/07/2015 PRUEBA 2 15 N/A Activo 08/07/2015 ESTO ES SOLAMENTE UNA PRUEBA 20 N/A Activo 31/07/2015 08/07/2015 Promocion Dias de las madres 5 01/08/2015 30/08/2015 N/A Activo



Buscar descuentos

Para buscar un descuento se deben seguir los siguientes pasos:

- 1. Seleccionar el **criterio** de búsqueda (Cliente/Descripción)
- 2. Ingresar en el **campo criterio de búsqueda** el descuento que se desea buscar. En caso de que se seleccione el criterio cliente, se debe buscar el nombre del cliente al que se le aplicó el descuento. En caso de que se seleccione el criterio de descripción, se debe buscar por la descripción total o parcial con la que un descuento fue ingresado en sistema.
- 3. Seleccionar el **estado** del descuento (Activo, Inactivo, Todos).
- 4. Si se habilita la opción **Habilitadas en el período**, se realizará la búsqueda en el período de fecha en que los descuentos fueron registrados en sistema. En caso contrario, se buscaran todos los descuentos
- 5. Clic en el botón "Buscar".



Grilla de Descuentos

Campo	Descripción
Descripción	Descripción de la funcionalidad de la promoción o descuento
Descuento (%)	Porcentaje de descuento que será aplicado en la venta
Cliente	Nombre del cliente al que se le aplicará el descuento
Estado	Estado del descuento (Activo/Inactivo)
Inicio	Fecha de inicio de vigencia del descuento
Fin	Fecha de expiración del descuento

En este módulo se pueden registrar los porcentajes de descuentes que serán aplicadas a las ventas. Los descuentos pueden ser aplicados:

- Por día (para todos los clientes)
- En un período (para todos los clientes)
- Para un cliente



✓ Registrar descuento

Para registrar un nuevo descuento se debe dar clic en el vínculo configurar descuento.



Descuento por día

Es tipo de descuento aplica un porcentaje de bonificación a todas las ventas que se realicen en un día.

Para aplicar este tipo de descuento se deben seguir los siguientes pasos:

- 1. Ingresar en el campo descripción el nombre de la promoción/descuento.
- 2. Dejar el campo cliente en vacío.
- 3. Ingresar el porcentaje de la bonificación que se aplicara a la venta. (Este dato tiene que ser un número entero entre 1 y 100).
- 4. Seleccionar la misma fecha de inicio y fin para el día en que se requiera aplicar el descuento.
- 5. Clic en el botón "Registrar".



Descuento por día



Es tipo de descuento aplica un porcentaje de bonificación a todas las ventas que se realicen en un período determinado.

Para aplicar este tipo de descuento se deben seguir los siguientes pasos:

- 1. Ingresar en el campo descripción el nombre de la promoción/descuento.
- 2. Dejar el campo cliente en vacío.
- 3. Ingresar el porcentaje de la bonificación que se aplicara a la venta. (Este dato tiene que ser un número entero entre 1 y 100).
- 4. Seleccionar la fecha de inicio en que se empezará a aplicar el descuento.
- 5. Seleccionar la fecha de fin la cual indica el día en que expirará el descuento.
- 6. Clic en el botón "Registrar"



<u>Descuento por cliente</u>

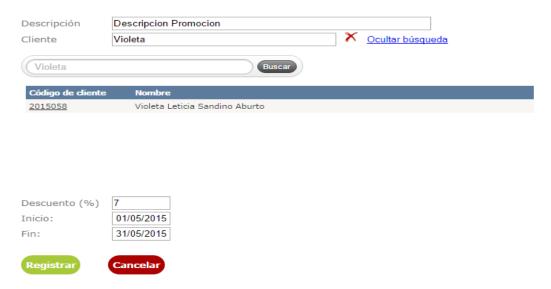
Es tipo de descuento aplica un porcentaje de bonificación a todas las ventas que se realicen en un período determinado, para un solo cliente.

Para aplicar este tipo de descuento se deben seguir los siguientes pasos:

- 1. Ingresar en el campo descripción el nombre de la promoción/descuento.
- 2. Clic la opción "Mostrar búsqueda".
- 3. Ingresar el nombre parcial o completo en el campo cliente en el parámetro de búsqueda. Esto mostrará una grilla en la parte inferior con el resultado del criterio de búsqueda.
- 4. Se selecciona el cliente al que se le aplicará el descuento.
- 5. Ingresar el porcentaje de la bonificación que se aplicara a la venta. (Este dato tiene que ser un número entero entre 1 y 100).
- 6. Seleccionar la fecha de inicio en que se empezará a aplicar el descuento.
- 7. Seleccionar la fecha de fin la cual indica el día en que expirará el descuento.
- 8. Clic en el botón "Registrar"







Posterior al registro de un nuevo descuento se mostrará el nuevo descuento en la grilla de descuentos.

Los descuentos aplicados a clientes tienen prioridad por sobre los descuentos que se aplican por día o por período de ventas.

✓ Editar descuentos

Para poder editar un descuento se debe dar clic en el vínculo en la columna descripción de la grilla de descuentos del descuento que se desea modificar.



Este vínculo permitirá abrir una nueva pantalla en al cual se mostrarán los datos del descuento seleccionado.



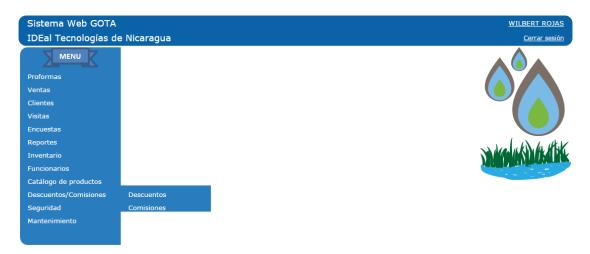
Configurar descuento

Descripción	Descripcion Promocion
Cliente	N/A
Descuento (%)	5
Inicio	03/09/2015
Fin	03/09/2015
Estado	Activo ▼
Actualizar	Cancelar

Aquí se actualizan los datos del descuento según criterios del usuario y luego se da clic en Actualizar para que el cambio sea aplicado.

Comisión

Módulo encargado de administrar el porcentaje de comisión por ventas de los productos o servicio que ofrece la empresa. Esta comisión solo es aplicada a las ventas realizadas por técnicos o distribuidores que tengan la opción de **Aplica Comisión**.



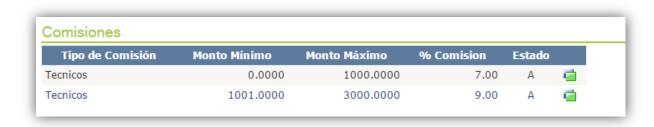
Para aplicar un descuento se debe hacer clic en el vínculo "Descuentos/Comisiones"/Comisiones. Luego se mostrará una nueva pantalla en la cual se muestra en el área de trabajo una grilla con las opciones de técnicos o distribuidores.



Tipos de Comisiones Agregar comisión



Aquí debe seleccionarse una de las opciones (Distribuidores/Técnicos) para que se muestren en la grilla inferior los rangos de comisiones de la opción seleccionada y el porcentaje a ser aplicado.



Operatividad

Para cada tipo de comisión (Distribuidor/técnico) se debe ingresar un monto mínimo, un monto máximo y un porcentaje de comisión. Para cada venta realizada se le aplicará el porcentaje de comisión que se encuentra entre el rango mínimo y rango máximo del monto de la venta realizada en el mes, según el tipo de comisión.

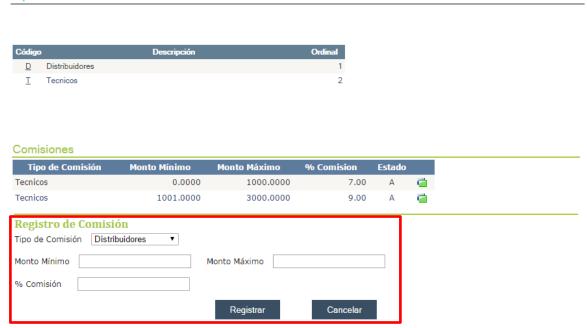
Aquí se pueden especificar diferentes rangos y porcentajes de comisión, pero debe garantizarse que el monto mínimo del siguiente registro sea igual o mayor al monto máximo del registro anterior. Para cada rango puede variarse el porcentaje de la comisión (según lo considere el usuario).

✓ Registrar Comisión

Para poder ingresar una nueva comisión se debe dar clic en el vínculo Agregar Comisión, ubicado en la esquina superior derecha de la pantalla.



Tipos de Comisiones Agregar comisión



Luego se mostrará en la parte inferior de la pantalla el panel de "Registro de Comisión" en el cual se muestran los campos necesarios para poder ingresar una nueva comisión en el sistema.

Pasos para registrar una nueva comisión:

1. Seleccionar el Tipo de comisión

Aquí se indica si el porcentaje de la comisión se le aplicará a un distribuidor o a un técnico.

2. Ingresar el monto mínimo

Monto mínimo del rango en el cual será aplicada la comisión. A partir del segundo registro, el monto mínimo debe ser igual o mayor al monto máximo del registro anterior.

3. Ingresar el monto máximo

Monto máximo del rango en el cual será aplicada la comisión.

4. Porcentaje de la comisión

Porcentaje de la comisión que será aplicada a la venta mensual que se encuentre dentro del rango entre monto mínimo y monto máximo. El porcentaje debe ser un valor entero.



5. Estado

Indica si el porcentaje de comisión dentro del rango se le aplicará o no a las ventas realizadas por un técnico o distribuidor. Solo se aplican si están en estado activo.

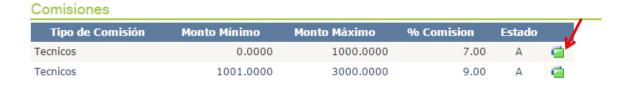
Luego se debe dar clic en el botón "Registrar", lo que solicitará al usuario una confirmación de ingreso de la nueva comisión.

Comisiones Tipo de Comisión % Comision **Monto Mínimo Monto Máximo** Estado Tecnicos 0.0000 1000.0000 7.00 Α Tecnicos 1001.0000 3000.0000 9.00 Α Registro de Comisión Tipo de Comisión Tecnicos • Monto Mínimo 3001 Monto Máximo 4000 10 % Comisión Registrar Cancelar

Inactivar/Activar Comisión

El comando Inactivar/Activa comisión, cambia el estado de activo a inactivo o de inactivo a activo de una comisión, permitiendo indicar si se aplica o no el porcentaje de la comisión que se encuentre dentro del rango de importe mínimo y máximo.

Para activar/inactivar una comisión se debe dar clic en el botón que se encuentra en la grilla de comisiones.



Módulo de seguridad

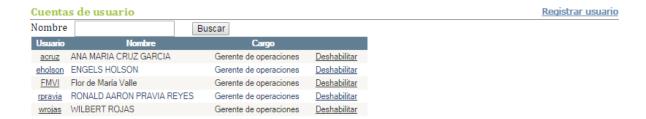
Módulo encargado de la administración del acceso y permisos de los usuarios del sistema.





Administración de usuarios

En el **menú vertical**, posicionarse sobre el menú **Seguridad** y hacer clic en la opción **Usuarios**.



En esta pantalla se muestra una tabla de los usuarios registrados en el sistema. Se puede ejecutar las siguientes acciones:



Registrar usuario

i. Hacer clic sobre el enlace Registrar usuario . Se muestra la pantalla de registro de usuario:



Campos del registro de usuario:

- <u>Tipo de usuario</u>: Se debe indicar si el usuario que se registra corresponde a un "Técnico" o un "Distribuidor", de lo contrario se debe marcar como "Interno":
- <u>Usuario</u>: Nombre de la cuenta con la que el usuario se autenticará en el sistema.
- Contraseña: Contraseña con la que el usuario se autenticará en el sistema. Esta contraseña es proporcionada al usuario por el administrador de seguridad, posteriormente el usuario podrá cambiar esta contraseña.
- Nombre: Nombre completo del usuario.
- Cargo: Cargo que ocupa el usuario en la empresa.
- Correo: Dirección de correo electrónico de contacto.
- <u>Habilitado</u>: Indica si el acceso del usuario está habilitado, se debe indicar la fecha desde la que se habilitará el acceso.
- <u>Expira</u>: Indica si el acceso del usuario estará habilitado por tiempo limitado, se debe indicar la fecha máxima de acceso.
- Rol de usuario: Según el rol seleccionado, se establecen los permisos del usuario.
- ii. Una vez que se completan los campos del usuario se debe hacer clic sobre el botón registrar. Se muestra un diálogo de información de registro correcto.



Habilitar/Deshabilitar usuario

i. Hacer clic sobre el campo de estado correspondiente a la cuenta de usuario.

Cuentas de usuario Nombre Buscar Usuario Nombre Cargo acruz ANA MARIA CRUZ GARCIA Gerente de operaciones <u>Deshabilitar</u> eholson ENGELS HOLSON Gerente de operaciones <u>Habilitar</u> FMVI Flor de María Valle Deshabilitar Gerente de operaciones rpravia RONALD AARON PRAVIA REYES Gerente de operaciones Habilitar vreves PERLA VERONICA REYES Deshabilitar Gerente de operaciones wrojas WILBERT ROJAS Gerente de operaciones Deshabilitar

- **Cuando el campo estado muestra el texto "Deshabilitar", significa que la cuenta se encuentra Habilitada.
- **Cuando el campo estado muestra el texto "Habilitar", significa que la cuenta se encuentra Deshabilitada.

Administrar usuario

i. Hacer clic sobre el campo de usuario correspondiente a la cuenta a administrar.

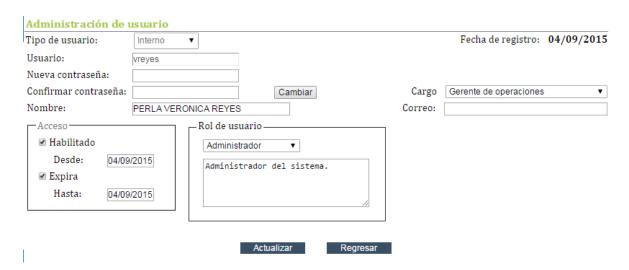
Cuentas de usuario







ii. Se muestra la pantalla de actualización de usuario

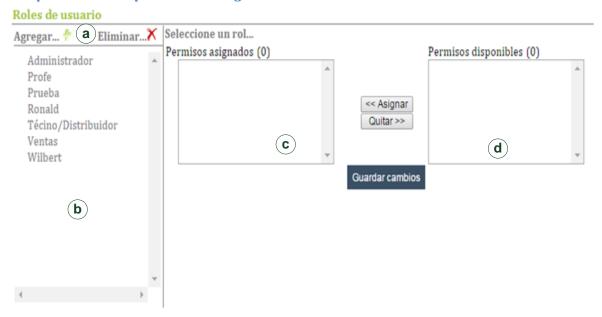


iii. Se cambia la información requerida y hace clic sobre el botón actualizar.

Roles de usuario

En el **menú vertical**, posicionarse sobre el menú **Seguridad** y hacer clic en la opción **Roles de usuario**.

Componentes de la pantalla catálogo de materiales





a. Agregar/Eliminar roles

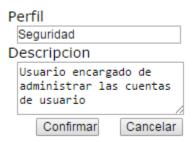
Agregar: Botón que despliega el diálogo que permite registrar nuevos roles.

Eliminar: Botón que permite eliminar los roles definidos en el sistema.

- **b.** Lista de roles: Lista de roles definidos en el sistema.
- c. Lista de permisos asignados al rol seleccionado de la lista de roles.
- d. Lista de permisos disponibles que no han sido asignados al rol seleccionado de la lista de roles.

Agregar roles de usuario

i. Hacer clic sobre el botón * (Agregar rol). Se despliega el diálogo que permite registrar nuevos roles.

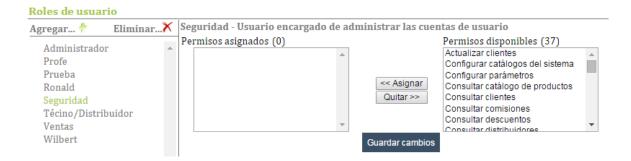


- <u>Perfil</u>: Nombre del perfil de usuario.
- <u>Descripción</u>: Breve descripción sobre el objetivo del rol.
- ii. Una vez completada la información de los campos, hacer clic sobre el botón confirmar.



Configurar los permisos de los roles

i. Seleccionar el rol de la lista de roles.



- ii. Para asignar permisos, seleccionar los permisos de la lista de permisos disponibles y hacer clic sobre el botón asignar.
- iii. Para quitar permisos, seleccionar los permisos de la lista de permisos asignados y hacer clic sobre el botón quitar.
- iv. Para guardar los cambios, hacer clic sobre el botón **"Guardar** cambios".

Módulo de mantenimiento

Módulo encargado de administrar la configuración del sistema.

Mantenimiento de parámetros

En el **menú vertical**, posicionarse sobre el menú **Mantenimiento** y hacer clic en la opción **Parámetros**. Esta opción permite al administrador configurar variables relacionadas a la empresa, la emisión de proformas y la programación de visitas.





Componentes de la pantalla de mantenimiento de parámetros



a. Lista de grupo de parámetros

Muestra las agrupaciones de parámetros que actualmente se encuentran disponibles para el mantenimiento. Para la incorporación de nuevos parámetros es necesario modificar el sistema.

b. Tabla de parámetros

Muestra los parámetros correspondientes al grupo de parámetros seleccionado.





Actualizar el valor de un parámetro

i. Hacer clic sobre el grupo de parámetros en donde se encuentra el parámetro a actualizar.

Mantenimiento de parámetros Empresa Proforma Visitas Otros Empresa Parámetro Dirección de la empresa Nombre de la empresa IDEAI tecnologías de Nicaragua Actualizar valores

ii. Ingresar el nuevo valor y hacer clic sobre el botón "Actualizar valores".

Mantenimiento de parámetros Empresa Proforma Visitas Otros Empresa Parámetro Dirección de la empresa Nombre de la empresa IDEal tecnologías de Nicaragua Actualizar valores